

# 決裁者マッチング支援SaaS チラCEO～ONLYSTORY有料版～ ご説明資料



01. チラCEOとは
02. チラCEOでのアポイント獲得方法
03. 提供するアポイントの特徴
04. 運営するコミュニティについて
05. ご利用事例
06. 料金プラン
07. 最新Topic  
アプリリリースに関して
08. お問い合わせ

# チラCEOとは

---

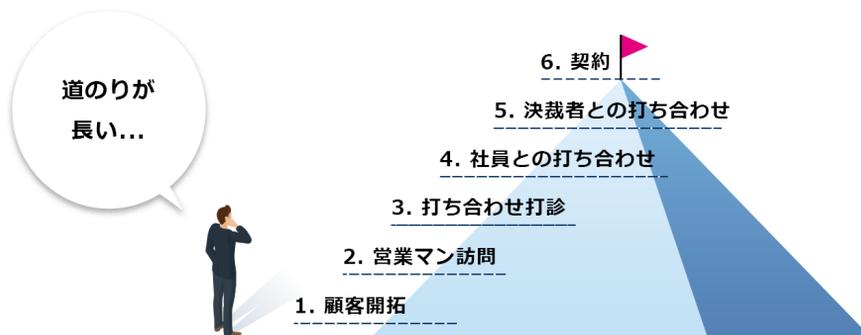


## チラCEOは 決裁者マッチングを通じて 経営課題を解決するサービスです



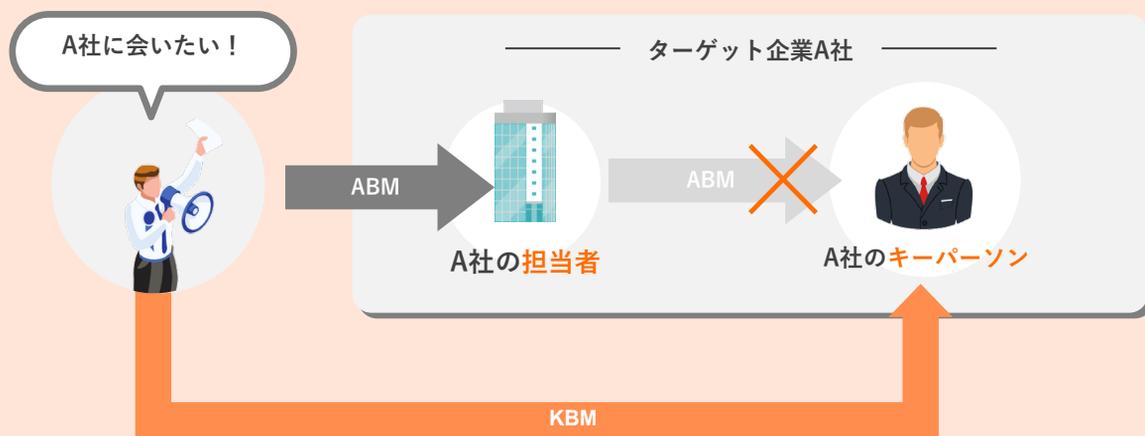
= “**決裁者**” に会えない

BtoB営業では非決裁者と会っても、中々契約に繋がらない



## KBM (キーパーソンベースドマーケティング)とは

”ターゲットのアカウント(企業)”の”キーパーソン”だけに、  
絞ったマーケティング活動



**KBM** で、狙った会社の、狙ったキーパーソンまでひとつとび

## チラCEOは **プッシュ型**

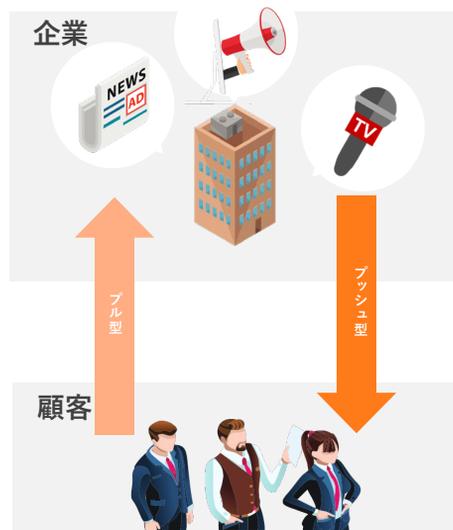
### プル型 (インバウンド)

プル型とは、サービス・製品に対し顧客が自発的に興味を持ち行動を起こさせるよう喚起するマーケティング・営業活動。

### チラCEO

### プッシュ型 (アウトバウンド)

顧客自らに行動を起こさせるのではなく、こちらから積極的に情報を発信したり営業をかけることで顧客との関係を築き成約へと繋げる手法。



## チラCEOは決裁者性が強いアポイントメントを提供

他施策とのアポイントの性質の違い

	テレアポ	フォーム代行	顧問サービス	リード獲得型メディア	経営者コミュニティ	チラCEO
決裁者性	×	×	○	△	○	◎
ニーズ性	×	×	×	○	△	△
ターゲット性	○	○	○	×	×	○

○：高い ×：低い

# チラCEOでのアポイント獲得方法



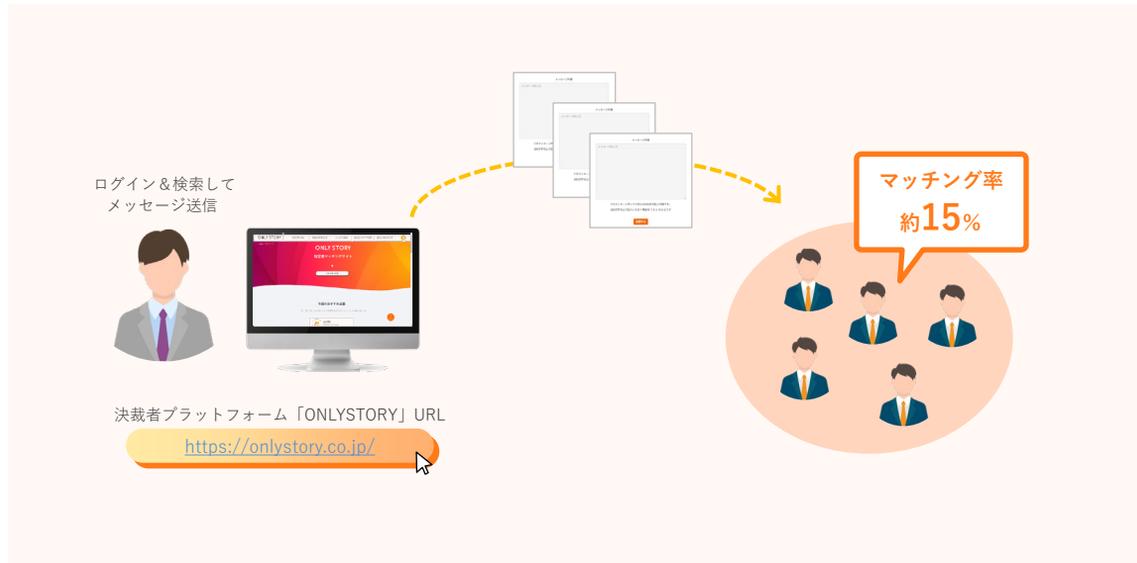
## 決裁者マッチング支援SaaS『ONLY STORY』を基軸に、

## 決裁者商談を提供します。



## 決裁者向けスカウトメッセージ機能

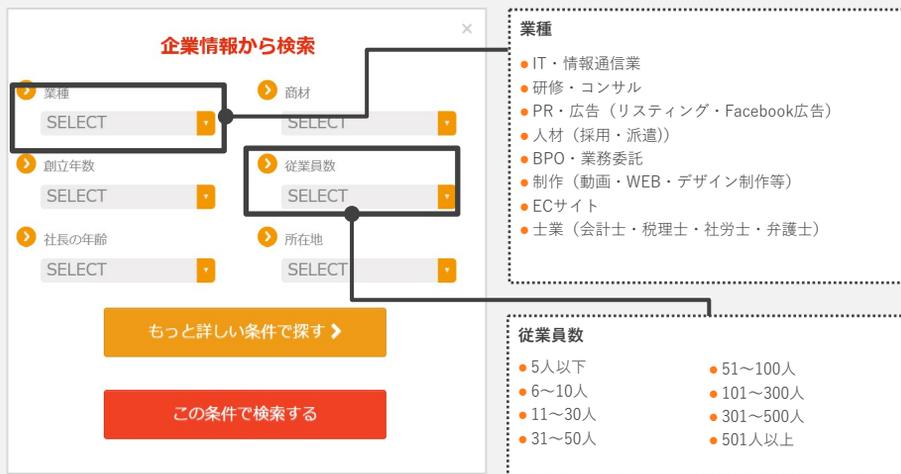
決裁者プラットフォーム「ONLY STORY」内から、  
**3,000社以上**の決裁者に直接メッセージを送れるKBM支援ツール



## 選べる2種類の検索方法

### 1. ターゲット検索

従業員数・業種等 から



**企業情報から検索**

業種  
SELECT

商材  
SELECT

創立年数  
SELECT

従業員数  
SELECT

社長の年齢  
SELECT

所在地  
SELECT

もっと詳しい条件で探す ▶

この条件で検索する

**業種**

- IT・情報通信業
- 研修・コンサル
- PR・広告（リスティング・Facebook広告）
- 人材（採用・派遣）
- BPO・業務委託
- 制作（動画・WEB・デザイン制作等）
- ECサイト
- 士業（会計士・税理士・社労士・弁護士）

**従業員数**

● 5人以下	● 51~100人
● 6~10人	● 101~300人
● 11~30人	● 301~500人
● 31~50人	● 501人以上

## 選べる2種類の検索方法

### 2. ニーズ検索

#### 決裁者のニーズから

##### 買いたいニーズを検索

- |  |   |
|--|---|
| <input checked="" type="checkbox"/> 自社人材の需要を強化していきたい | <input type="checkbox"/> ウェブからの需要を入力したい             |
| <input checked="" type="checkbox"/> 新卒の学生を採用したい      | <input type="checkbox"/> 中途人材を採用したい                 |
| <input type="checkbox"/> インターン生を採用したい、インターン期長を短縮したい  | <input type="checkbox"/> 業務委託・派遣を依頼したい              |
| <input checked="" type="checkbox"/> 資金調達をしたい         | <input type="checkbox"/> 競校に興味がある                   |
| <input type="checkbox"/> 経費削減をしたい                    | <input checked="" type="checkbox"/> 資金繰りを改善したい      |
| <input type="checkbox"/> 業務の効率化を進めたい                 | <input type="checkbox"/> RPAやCRMなどツール・システムを導入していきたい |
| <input type="checkbox"/> 会社のブランディング、PRに力を入れたい        | <input checked="" type="checkbox"/> 福利厚生を充実させたい     |
| <input type="checkbox"/> 離職率を低下させたい                  | <input type="checkbox"/> 社員の能力を高めたい                 |
| <input type="checkbox"/> ITシステムの構築、運用の代行を頼みたい        | <input type="checkbox"/> ホームページをつくりたい、リニューアルしたい     |
| <input type="checkbox"/> 大企業の経営層と接点を持ちたい             | <input type="checkbox"/> 中小企業の経営層と接点を持ちたい           |
| <input type="checkbox"/> オフィス移転・新築出店をしたい（一年収）        | <input type="checkbox"/> 各種機関向けの経営計画書作成を代行したい       |
| <input type="checkbox"/> 社長経歴自身、社員様の経歴対策に力を入れたい      | <input type="checkbox"/> 経理を代行したい                   |
| <input type="checkbox"/> 自身の退職金準備をしたい                | <input type="checkbox"/> その他                        |

ニーズ検索結果を見る

ニーズ検索結果

### 活用アイデア

貴社の[アウトバウンドリスト](#)をカスタマーサクセス担当に共有

▶ 弊社プラットフォーム内にいる企業を抽出することが可能！





メッセージ機能を使いこなせるか不安

という方へ、  
チラCEOには**万全の使いこなしサポート**があります。

よくある懸念

Q

自社にあった検索条件がわからない、検索する時間がない

A

リスト抽出の代行が可能です

Q

自分でメッセージを送るのは時間がない

A

会員の方はほとんど、自社内でメッセージ運用担当つけています

## CS(カスタマーサクセス)がプラットフォーム全般の活用を支援

キックオフミーティング



メッセージ/リスト文面の作成



商談日程調整のフォロー



月に1回の定例MTG(ミーティング)



※一部プランではメール/電話。

オンラインイベントでの  
マッチング支援



定例MTGにてCS担当が  
つながっている企業を紹介



※一部プランではメール/電話。

定例MTGでよりよい  
アポ獲得のために活用方法をご提案



※一部プランではメール/電話。

ご紹介した企業様の  
ナーチャリング支援



※プレミアムプランの場合

貴社の経営課題を  
解決する企業もご紹介



## 弊社主催オンラインイベント会

決裁者の方限定でマッチングを創出する様々なイベントを開催しています

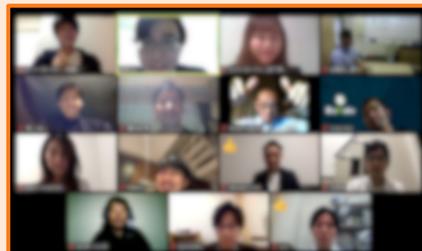
### 活用アイデア

下記のような方が参加するオンラインイベントに参加し、

アプローチのきっかけ作りにも活用可能

- ・メッセージを送ったが返信がきてない方
- ・過去失注した方
- ・仲が良く、普段ビジネスの会話をしない方

▶このような方が参加する会の情報はカスタマーサクセス担当が共有



## 様々な種類のイベントを開催

### GIVERピッチ

優良企業の役員 (GIVER) に自社のピッチができる

**GIVERピッチ** 11.13  
-Ver.12- Fri.



【今回のGIVER】  
合同会社DMM.com  
執行役員 エンターテイメント本部長  
鶴田直一氏

**DMM**

#### 概要

大手企業向けのピッチイベント

#### おすすめの方

エンタープライズ企業を  
狙いたい方

### 通常オンラインピッチ会

開催100回突破!



**BtoB  
決裁者ピッチ会**  
-成長企業決裁者限定-

#### 概要

成長企業の決裁者で集まり、  
マッチングを行うイベント

#### おすすめの方

マッチング数を増やしたい方

### テーマ別イベント



大好評につき第3回!

**BtoB成長企業  
マーケターの会**  
-CMO/マーケ統括者限定-

#### 概要

資金調達をした経営者の会、自社の  
新卒を自慢する会など様々なテーマで  
行うイベント

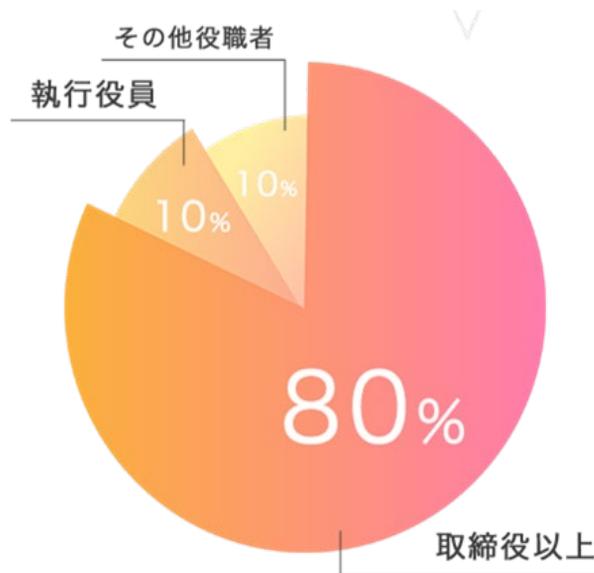
#### おすすめの方

セミナーとは違った色のリアルな情  
報・ノウハウを共有し合いたい方

# 提供するアポイントの特徴



**8割以上が経営者！**  
スムーズなアポ獲得が可能



▲プラットフォームに登録している決裁者の役職の割合

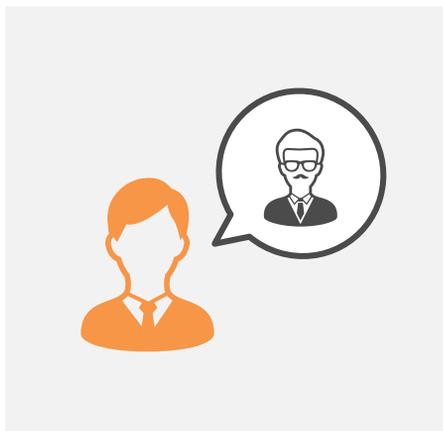
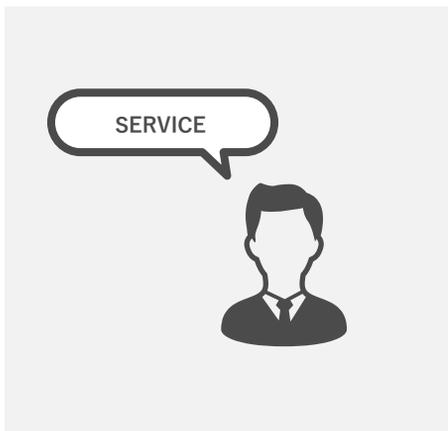
# 提供するアポイントの特徴 2 もの・サービスだけでなく、ヒトでも推せる

サービス単体推しだけでは、  
差別化が図りにくいサービスが多く存在する

何を紹介するか？  
もの・サービス推し



誰を紹介するか？  
ヒト推し

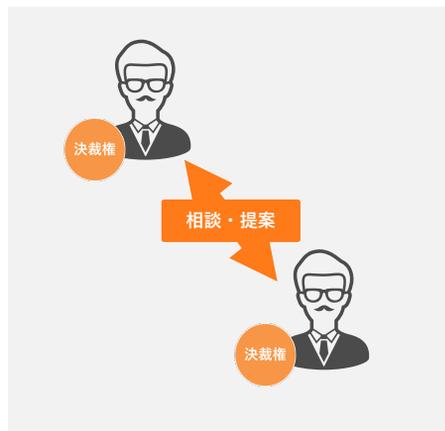


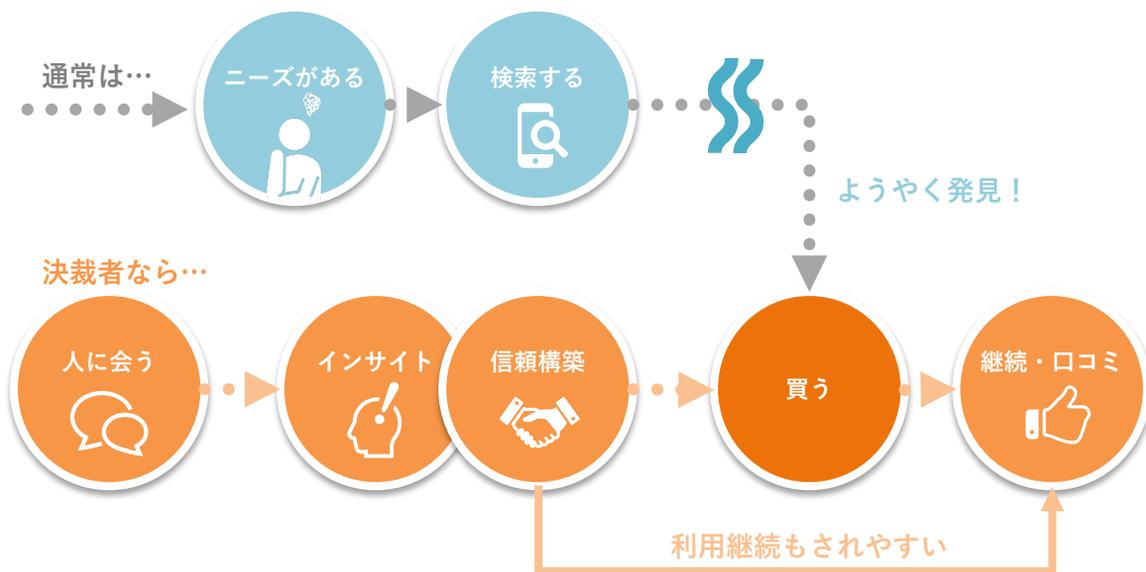
一方的な説明営業では、経営者は買わない。  
相談を通して、人を信頼し購買する経営者がいる。

売る側・買う側に分離される  
**1方向商談型**



双方がフラットに話せる  
**双方向相談型**



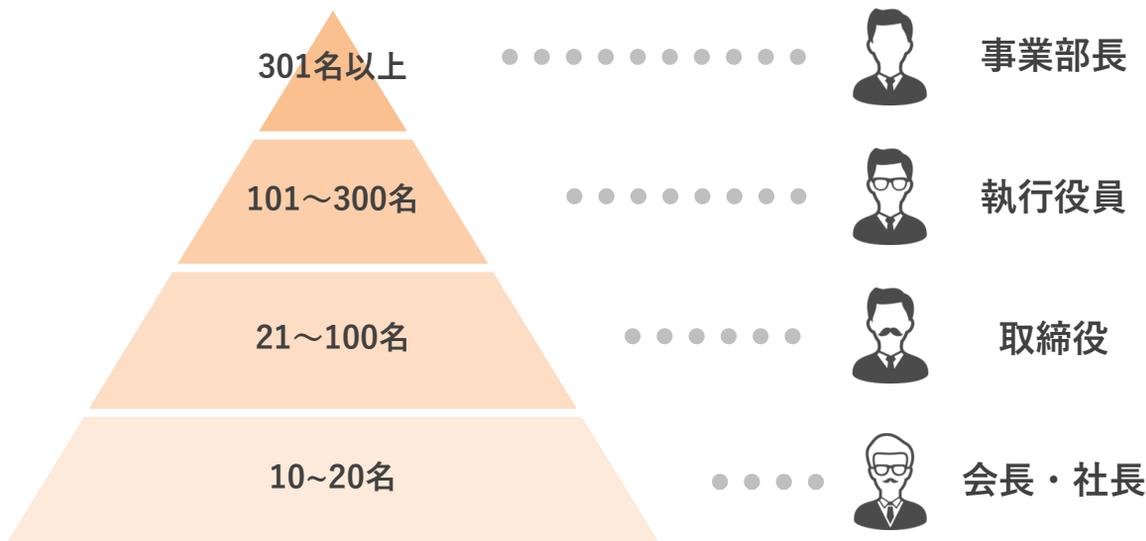


# 補足：LBM・ABM・KBMの違い

	LBM	ABM	KBM
マッチング先の関係性	発注者と受注者	発注者と受注者	受発注者と受発注者
決裁者性	×	×	○
ターゲット性	△	○	○
ニーズ性	○	△	△
発注者の購買理由	機能・商材の質	機能・商材の質	意味・人・想い

※ LBM=リードベースドマーケティング  
 ABM=アカウントベースドマーケティング

## 決裁者性の高さ与企业規模は、反比例関係となる



\*上記は目安であり、全ての会社様が上記対応となっているわけではない点、予めご理解頂きますと幸いです。

# 運営するコミュニティについて



今後もONLYSTORY会員が拡大していくことが見込まれる

## 2つの理由

1

過去データより、**7年間断続的に会員数は伸びている**ため

2

先日資金調達を実施し、調達した資金を  
**プラットフォーム会員増大のために活用**する計画がすすんでいるため

結論：今後もプラットフォームは拡大していくことが見込まれる

## 2つの理由

1

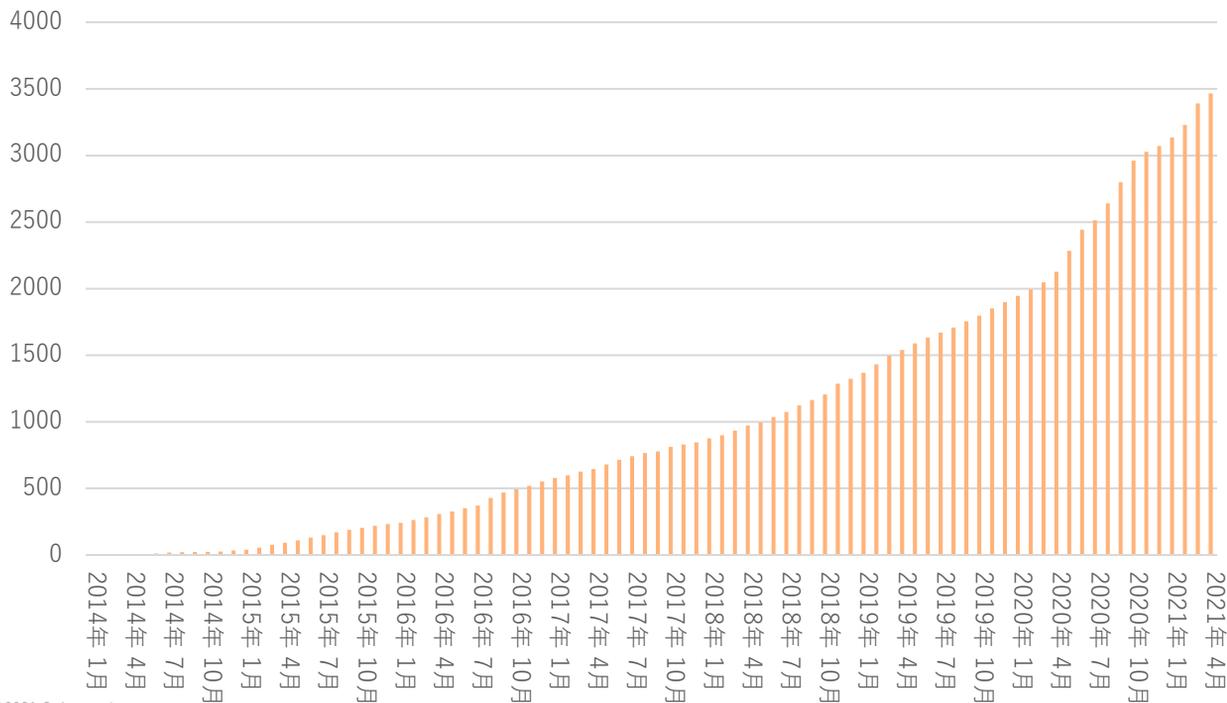
過去データより、**7年間断続的に会員数は伸びている**ため

2

先日資金調達を実施し、調達した資金を  
**プラットフォーム会員増大のために活用**する計画がすすんでいるため

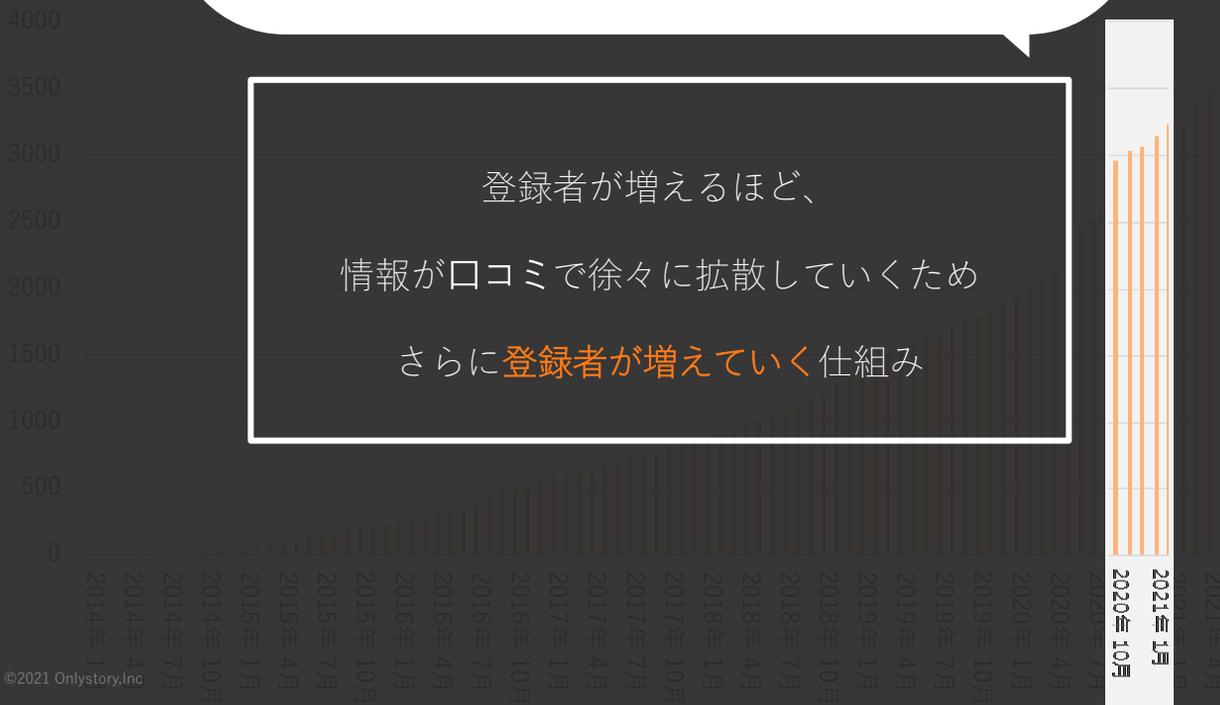
過去7年間会員数は**増加中**

過去7年間の会員の推移



特に直近では  
月 **50~150**名ほどのペースで会員が増加

登録者が増えるほど、  
情報が口コミで徐々に拡散していくため  
さらに**登録者が増えていく**仕組み



結論：今後もプラットフォームは拡大していくことが見込まれる

## 2つの理由

1

過去データより、7年間断続的に会員数は伸びているため

2

先日資金調達を実施し、調達した資金を  
**プラットフォーム会員増大のために活用**する計画がすすんでいるため

## 先日、総額約13億円の資金調達を実施

### 調達した資金を活用して

- ・ 月1000万円以上会員数増加の費用に充て、さらにプロモーションを進めていく

決裁者マッチング支援SaaS:ONLY STORY運営のオンリーストーリーが、総額約13億円の資金調達を実施。

株式会社オンリーストーリー

2021年4月14日 09時40分



この度、弊社株式会社オンリーストーリーは、日本郵政キャピタル株式会社、Das Capital SG Pte.Ltd.、DCIベンチャー成長支援投資事業有限責任組合、株式会社ユーザベース、HAKUHODO DY FUTURE DESIGN FUND投資事業有限責任組合、ユナイテッド株式会社を引受先とした第三者割当増資を通して、総額約13億円の資金調達を実施したことをお知らせ致します。



<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000119.000015335.html>



弊社がアポイント数を追い、  
貴社には**アポ数対成約率**を追っていただきます。



**成果が出る事例に共通するお互いの大切なルール**

## TAKER



## GIVER



自分が売ることしか  
考えていない

クレームや  
批判を言いがち

他責思考

目先のCPA、  
ROI重視

最低限の  
資金的体力がない



即断即決

投資意欲旺盛

投資・購入する  
資金的体力がある

学びに対しての  
意欲が高い

紹介した相手からの  
評判が高い

想像してみてください  
あなたはどちらに入りたいですか？

売ろう売ろうと、  
TAKEし合っているコミュニティ



TAKER

or

何かしら貢献しあおうと、  
GIVEし合っているコミュニティ



GIVER

## 皆様へのお願い

売り上げの5～10%を

ONLYSTORYコミュニティ内からの

**商材購入にて還元していただけると幸いです。**

\*義務ではありませんがコミュニティ活性のため、ご協力を何卒よろしくお願いいたします。

# ご利用事例



## 実績

- ・ 決裁者マッチング数 **174**件
- ・ 成約 **19**件
- ・ 投資額の**5**倍以上の売り上げ獲得

### メッセージの工夫

- ・ ターゲットに合わせて送る文面を最適化。
- ・ お送りする企業と同じ業界の実績を具体的に記載。

### 実際に活用している送る文面のタイプ

情報交換



協業



相互提案



相手のサービスに興味があり、純粋に問い合わせる



後藤ブランド株式会社  
社長 後藤晴伸様

## 実績

資本金1億円企業との  
アポイントを月**10**件獲得



**Members**

株式会社メンバーズ  
執行役員 池田 朋弘様

## 商談時3つの工夫



相互提案の際は提案する側と  
受ける側で**30分ずつで分ける**



提案を受ける際は、  
受ける内容に合わせて、  
**自社の決裁者を同席させる**



自社が提案する際は本人だけでなく  
担当者も**同席**させ、  
**商談後フォローを徹底**

## 実績

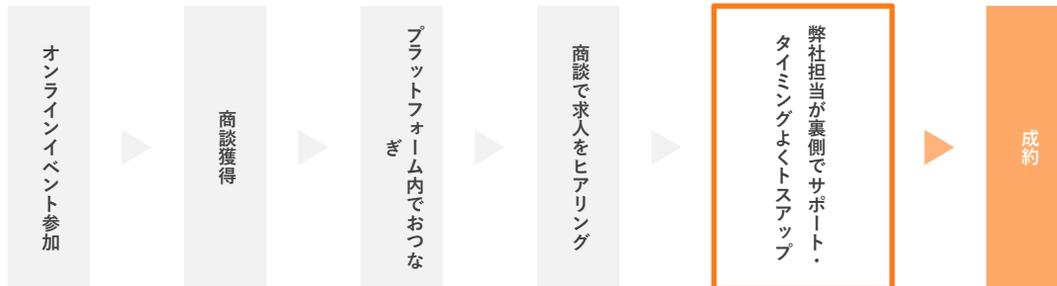
オンラインイベントだけで**10**成約以上！

**徹底した準備**が成功の秘訣

### オンラインイベントに参加する際のワンポイント

- 事前に参加者リストを拝見して、繋がりたい参加者目星を付ける。
- 参加者を確認した上で最適な資料を作成している。

### オンラインイベント参加から成約までの流れ



オンリーストーリーがCRMの  
役割をしてくれるので助かってます！



**Shuumatsu** 株式会社シューマツワーカー  
**WORKER** COO星 耀介様  
シューマツワーカー

## 多数成長・大手企業の実績が急増！



審査制だからこそそのコミュニティ

# 料金プラン

---



## サブスクリプション型の課金形態 (年間契約)

- どれだけ成約しても**追加料金一切なし!**
- 3つの導線が全て利用できてこの金額!!

プラン	ライトプラン	ベーシックプラン	プレミアムプラン
料金	月額 <b>20</b> 万円 (税込)22万円 ・ 初期費用30万円 ・ 年間270万円	月額 <b>30</b> 万円 (税込)33万円 ・ 初期費用30万円 ・ 年間390万円	月額 <b>40</b> 万円 (税込)44万円 ・ 初期費用30万円 ・ 年間510万円
	▽ 新卒 1名の給料と同額	▽ 正社員 1名の給料と同額	▽ 上級社員 1名の給料と同額

※ この金額を払えるかも、一つの審査基準となっています

## サブスクリプション型の課金形態（2年契約）

- 2年契約で**10%OFF**に！
- 事業拡大フェーズの**今**がチャンス！

プラン	ライトプラン	ベーシックプラン	プレミアムプラン
料金	<del>月額20万円</del> ↓ 月額 <b>18</b> 万円 (税込)19.8万円 ・初期費用30万円 ・2年間462万円	<del>月額30万円</del> ↓ 月額 <b>27</b> 万円 (税込)29.7万円 ・初期費用30万円 ・2年間678万円	<del>月額40万円</del> ↓ 月額 <b>36</b> 万円 (税込)39.6万円 ・初期費用30万円 ・2年間894万円
	2年間で 48万円お得に！	2年間で 72万円お得に！	2年間で 96万円お得に！

## プランがアップするごとに時間対効果を最大化

プラン概要	ライト	ベーシック	プレミアム
プラン詳細	貴社に全て使いこなして頂くプラン	弊社メンバーが使いこなしサポートプラン	個社毎にVIP対応する月5社限定プラン
メッセージ送信回数	週5人	週10人	週20人
オンラインイベント参加枠	2回/月	4回/月	無制限
大手企業向けプレゼン会参加枠	×	○	○
専任担当者	なし	Bレベル人材	Aレベル人材
2ヶ月目以降の定例MTG	月1回のメール	月1回のオンラインMTG	月1回のオンラインMTG
メッセージフォローの有無	×	×	○
商談後の声回収、フォロー、リコメンド	×	×	○

# ONLY1 プランのご案内

月額費用： **100** 万円

本気でやるため、月間**1**社限定とさせていただきます。

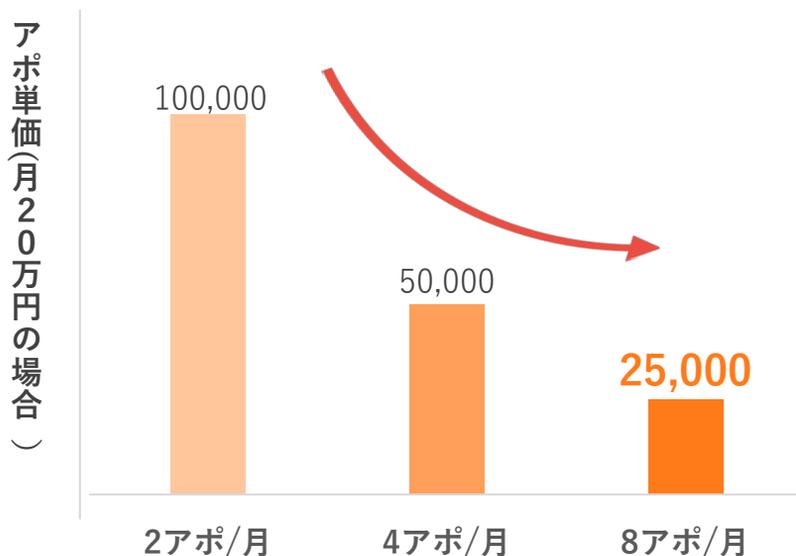
—— チラCEOプレミアムプラン内容に加えて下記から5つお選びいただけます。 ——

1. CS担当を  
弊社Sランク人材に
2. 顧問が1人つく
3. チラCEO  
アカウントの追加
4. インサイド  
日程調整担当がつく
5. 専用交流会の月一開催
6. 川角による  
月一FacebookPR投稿
7. チラCEO  
代理販売お得権利20%
8. 購買補助金10%
9. 手紙100件/月 送付

\* 基本1年間契約 \* 内容一部カスタマイズ等相談可能

## いくらアポを取っても、月額単価が変わらない！

=積極的に利用、参加するほどに、アポ単価がどんどん下がる料金形態



\*チラCEOはアポを待つサービスでなく、使いこなすサービスです。積極的に利用するほどにお得になります。

\*交流会参加、メッセージ送信のどちらも積極対応できない企業様は契約できません



チラCEOを使えば誰でも絶対に成功できる

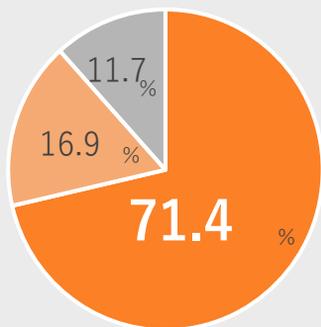


積極的に利用することで成果につながる

ユーザー会、メッセージ送信も使っていなかった解約が圧倒的に多い

= 積極性がチャーンに関連要素

## ▼解約顧客のチラCEO利用積極度▼



- ユーザー会、メッセージ送信ともに活用しておらず、アポ待ちの状態だった
- ユーザー会、メッセージ送信どちらか一方は積極的に使っていた
- ユーザー会、メッセージ送信ともに積極的に使っていた

# さらに効果を出すための契約時限定オプション

## メッセージ 送信の促進→

メッセージ件数  
上限週5件追加  
月額5万円

メッセージ送信サポート  
月額8万円

弊社メンバーが  
紹介メールを送る  
月額12万円

## サポートや 他機能の拡充→

弊社交流会への  
参加枠上限解放  
月額5万円

弊社の紹介担当の増員  
月額10万円/1人

オンライン商談同席&  
フィードバック：月4回  
月額10万円

## その他手段による 紹介数増加→

手書き手紙送付  
による紹介数増加支援  
月額10万円/150件

弊社取締役川角による  
月1回MTG+紹介支援  
月額15万円/ 月3社限定

顧問の活用による  
紹介数増加支援  
月額20万円/1人

\* チラCEOの2アカウント(2人目)利用は、2アカウント目料金が15%OFF

# 最新Topic：アプリ等のリリースに関して



いつでもどこでも決裁者同士マッチング

## “完全審査制”決裁者限定マッチングアプリ 「ONLYSTORY」がリリース

ONLY STORYアプリ内のできること

- ・メッセージの送受信
- ・レコメンドされた決裁者に「会いたい」を送る
- ・PR情報の掲載



DLはこちらから



## Giver揭示板とは？

プラットフォーム内の決裁者3,500名に  
直接貴社のPR投稿をリリースできる機能

## Giver揭示板でできること

- ◆ ニーズ、PR、事業の相談・紹介依頼を投稿し、  
協力してもらえる決裁者を探すこと
- ◆ 揭示板の投稿を見て  
「この人の力になれそう！」という点があれば、  
メッセージを送りつながること

投稿可能件数

チラCEO会員：5回/月



# お問い合わせ

---



## お問い合わせ先

[お打ち合わせ希望の方はこちらから日程をお選びください](#)



The screenshot shows the TimeRex scheduling interface. At the top, there are navigation links for 'ダッシュボード' (Dashboard), 'サポート' (Support), and '株式会社オンリーストーリーアカウント' (OnlyStory Inc. Account). The main heading is '日程調整【角】' (Schedule Adjustment [Corner]). Below this is a progress bar with three steps: '1 日程選択' (Schedule Selection), '2 情報入力' (Information Input), and '日程調整完了' (Schedule Adjustment Complete). The current step is '1. 日程選択'. Below the heading, there is a note: '以下の中からご都合の良い日時を選択してください (所要時間60分)' (Please select a date and time from the following that suits you (required time 60 minutes)). The main content is a calendar grid for the week of April 7th to 11th, 2021. The time zone is set to 'Timezone: (UTC+09:00) アジア/東京'. The grid shows available slots from 10:00 to 13:00. There are three green blocks representing booked slots: one from 11:00 to 12:00 on April 8th, and two from 12:00 to 13:00 on April 8th and 9th.

TimeRex  
PRODUCED BY 株式会社オンリーストーリー

ダッシュボード サポート 株式会社オンリーストーリーアカウント

### 日程調整【角】

1 日程選択 2 情報入力 日程調整完了

#### 1. 日程選択

以下の中からご都合の良い日時を選択してください (所要時間60分)

Timezone: (UTC+09:00) アジア/東京

	4/7 (水)	4/8 (木)	4/9 (金)	4/10 (土)	4/11 (日)	→
10:00						10:00
11:00		11:00 - 12:00				11:00
12:00		12:00 - 13:00	12:00 - 13:00			12:00
13:00						13:00



03-6821-7872

(平日10:00~19:00)



sales@onlystory.jp

## テレビ

NHK『おはよう日本』  
『クローズアップ現代』で特集



## コンテスト

4つの  
ビジネスコンテストで  
受賞の実績



## 受賞

ベストベンチャー100に  
3年連続選出



## WEBメディア

WANTEDLYで一位を  
獲得する採用応募者数

WANTEDLY



## 受賞

ビジネスモデルで  
グッドデザイン賞を受賞



## 受賞

「働きがいのある会社」ランキング  
小規模部門 第5位



本書の内容、テキスト、画像等の無断転載・無断使用を固く禁じます。  
また、他サイトへの引用を厳禁いたします。



## Twitterアカウントを 運用しています！

最新情報を配信中！

- イベント情報
- サービス情報
- メンバー情報

こちらからフォロー



公式Twitterアカウント

[https://twitter.com/ONLY\\_STORY](https://twitter.com/ONLY_STORY)