



エグゼマッチ

役員同士のマッチングで経営課題の解決を

弊社は、創業から6年以上、経営者や役員様へ課題解決の機会をご提供してきました。
成功事例の傾向として、「経営者・役員同士による相談の場」が挙げられます。

具体的には、相談する側は「経営課題の解決」に繋がり
相談される側は「案件の受注」に繋がっています。

しかし、経営者や役員の方であるほど信頼できる相談相手探しに
困っていることも同時にわかりました。

一方、相談される側もノウハウや知見を持ちながらも、高い経歴をお持ちのため、
「相談する敷居が高い」と認知されていることも多くあります。

「エグゼマツチ」は、こうしたエグゼクティブ層の相談ニーズのミスマッチを解決し
B2B企業の経営課題解決に貢献します。

エグゼマッチは
役員同士のマッチングを通じて
経営課題の解決を目指します。



相談したい



 エグゼマッチ

相談されたい



相談したい役員

- ①無料相談ができる役員専門の
コンシェルジュが付く
- ②相談相手が知見のある経営者
- ③オンラインで早く気軽に



相談されたい役員

- ①役員同士で明確な経営課題
を把握できる
- ②ダイレクトに受注に繋がる
- ③役員の繋がりが増える



役員同士の相談の場でできること



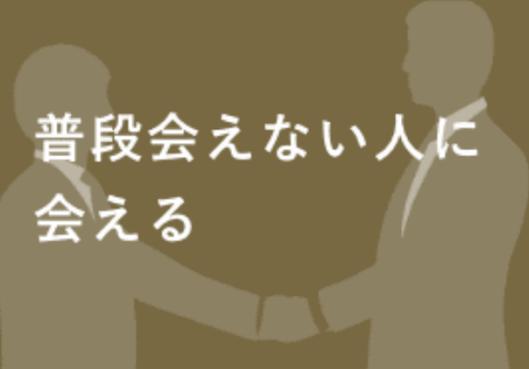
学び・相談



事業提携



代理店や
投資先探し



普段会えない人に
会える



BUY

買うこと



売ること

エグゼマッチは独自の3種類の導線で 役員同士の相談機会を創出します

①

コンシェルジュが
直接マッチング



メイン

②

会いたい役員と
オンラインマッチング



③

役員が集う
オンライン交流会



コンシェルジュが最適な役員を直接ご紹介 (相談したい側例)

【御社経営課題をコンシェルジュがヒアリング】

広告費用対効果をあげたいんですが、、、



【御社経営課題に最適な役員をご紹介】

B2B専門のマーケティング支援を行なっていて
よくウェビナーにも登壇されている
役員の方をご紹介いたします。



コンシェルジュが最適な役員を直接ご紹介 (相談されたい側例)

【ターゲット像をコンシェルジュがヒアリング】
テレワーク化による社員のエンゲージメント低下に
悩んでいる方がいたらぜひ紹介してください。



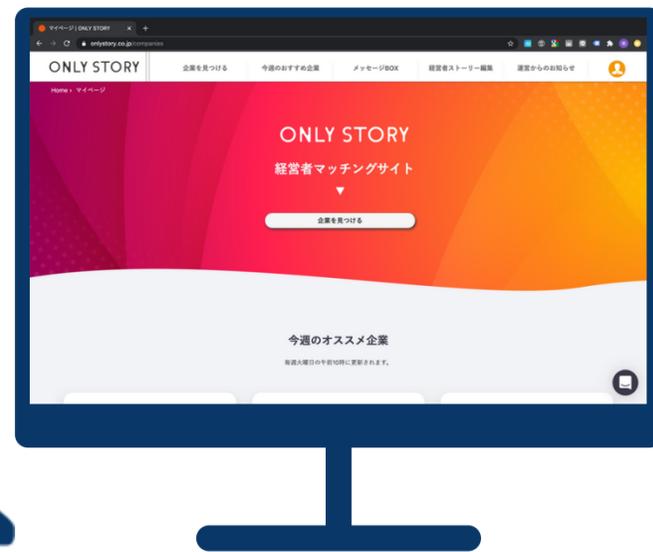
【ターゲット像にマッチした役員をご紹介】
最近社員の生産性並びに離職率にも課題を
持たれている役員の方がいるのでご紹介いたします。



マッチングプラットフォーム「ONLY STORY」で約2,500社の役員にメッセージを送ってマッチング

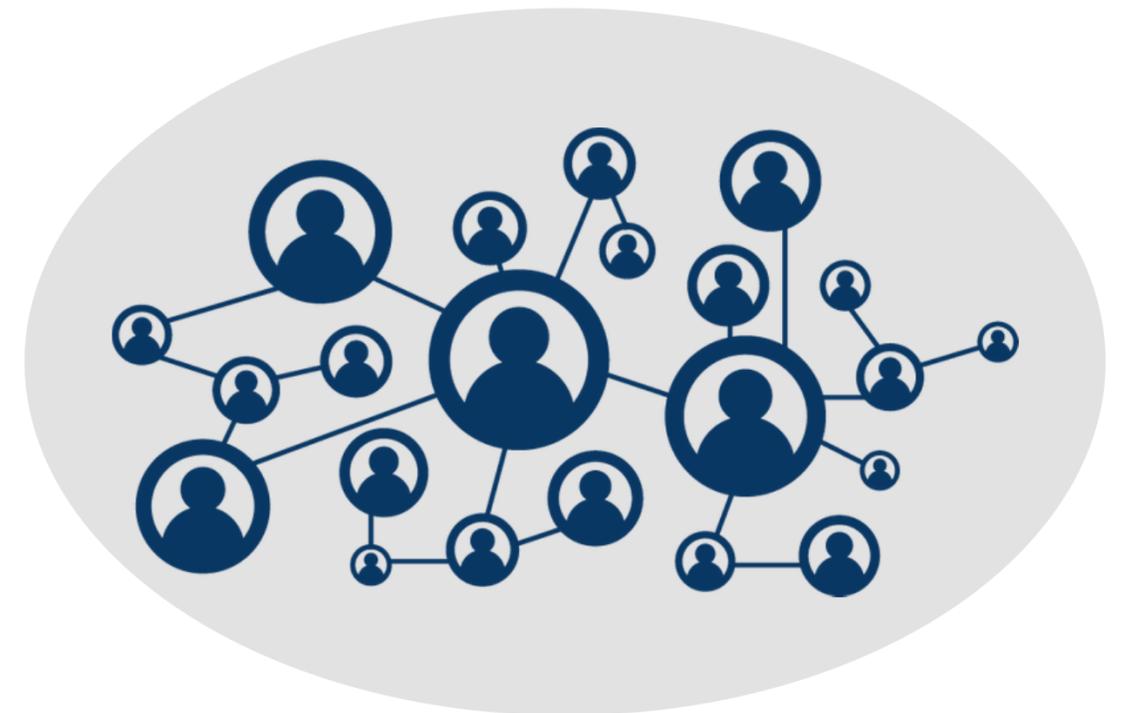


ログイン&役員検索



[HTTPS://ONLYSTORY.CO.JP/](https://onlystory.co.jp/)

メッセージ送信



①ターゲット検索

従業員数・業種等から

企業情報から検索

業種: SELECT

商材: SELECT

創立年数: SELECT

社長の年齢: SELECT

従業員数: SELECT

所在地: SELECT

もっと詳しい条件で探す >

この条件で検索する

業種

- IT・情報通信業
- 研修・コンサル
- PR・広告 (リスティング・Facebook広告)
- 人材 (採用・派遣)
- BPO・業務委託
- 制作 (動画・WEB・デザイン制作等)
- ECサイト
- 士業 (会計士・税理士・社労士・弁護士)

従業員数

- 5人以下
- 6~10人
- 11~30人
- 31~50人
- 51~100人
- 101~300人
- 301~500人
- 501人以上

②ニーズ検索

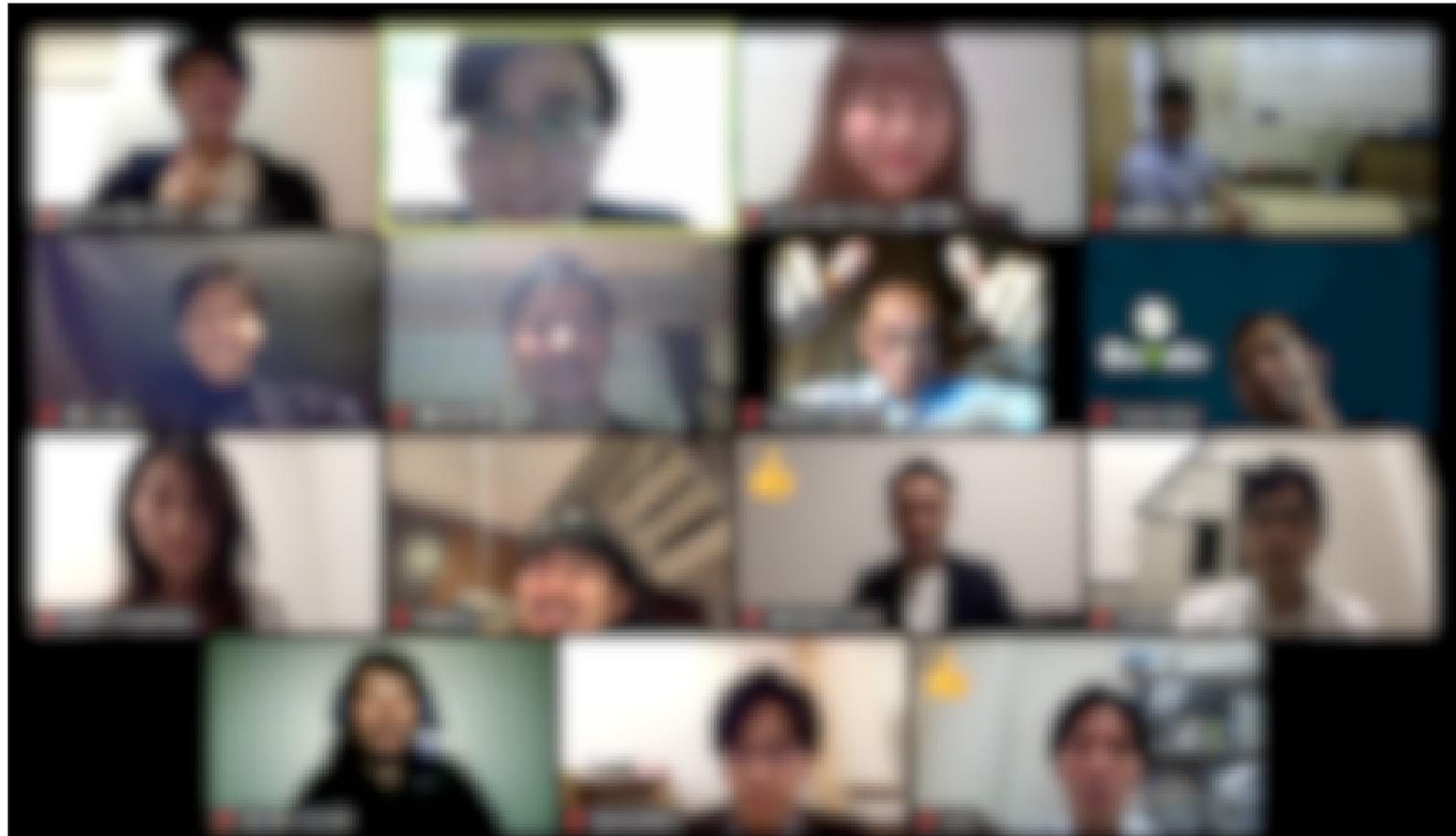
役員のニーズから

買いたいニーズを検索

- 自社商材の集客を強化していきたい
- 新卒の学生を採用したい
- インターン生を採用したい、インターン制度を導入したい
- 資金調達をしたい
- 経費削減をしていきたい
- 業務の効率化を進めたい
- 会社のブランディング、PRに力を入れていきたい
- 離職率を低下させたい
- ITシステムの構築、運用の代行を頼みたい
- 大企業の経営層と接点を持ちたい
- オフィス移転・新規出店をしたい (一年以内)
- 社長様御自身、社員様の健康対策に力を入れていきたい
- 自身の退職金準備をしたい
- ウェブからの集客に力を入れたい
- 中途人材を採用したい
- 業務委託・派遣を依頼したい
- 節税に興味がある
- 資金繰りを改善したい
- RPAやCRMなどツール・システムを導入していきたい
- 福利厚生を充実させたい
- 社員の能力を高めたい
- ホームページをつくりたい・リニューアルしたい
- 中小企業の経営層と接点を持ちたい
- 金融機関向けの経営計画書作成を代行したい
- 経理を代行したい
- その他

もっと詳しい条件で探す >

この条件で検索する



- 参加者の9割が役員
- 毎回10社限定週3回以上開催
- 各社からプレゼン
- 弊社ファシリテーターが
マッチング創出をサポート

平均3社をお引き合わせ中! 最大10社繋がった企業様も!

相談したいプラン

完全無料

相談されたいプラン

月額20万円～

詳しくは次のページからお問い合わせください。

貴社の経営課題に合わせて、最適なお提案をさせていただきます。

株式会社オンリーストーリー



03-6821-7872



sales@onlystory.jp



オンラインMTG予約は [こちら](#)

ABOUT US

「つながりを通して経営課題を解決」

社名 株式会社オンリーストーリー

設立 2014年

役員 代表取締役CEO 平野哲也/取締役COO 川角健太/社外取締役 緒方健介/監査役 安岡浩太

所在地 東京都渋谷区恵比寿南3-9-3 Aカントリーハウス

連絡先 TEL 03-6821-7872

