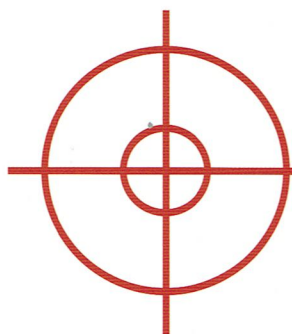


人工知能が法人営業を変える

SALES BASE

NIKITA



完全
成果報酬

400万社の企業データベースから
人工知能が自動で見込み客をリストアップし
あなたの法人営業をサポートします

人工知能 NIKITA とは日本 400 万社の企業情報（会社名・住所・担当者名・電話番号などの情報）が格納されている巨大データベース上で御社の商品に興味があるであろう見込み客を自動でリストアップする為に開発された高精度営業見込みリスト作成 AI（人工知能）の事です。

SALES BASE とは

見込顧客と
アポがほしい!

NIKITA

人工知能でターゲットを選定し最適なリードと
アポを自動で追加。
商品登録無料 & 完全成果報酬

商談を
創り出したい!

PROFESSIONAL

ABM 受注戦略コンサルティング
インサイドセールス BPO

インサイドセールスを
管理したい

ALICE

インサイドセールス内製化システム
2018年リリース予定

人工知能で
法人営業を科学する
SALES BASE

人工知能・ターゲットレコメンド DB
LIZA

400万件の法人企業 & BANTデータを
人工知能を活用し分析

インサイドセールスセンター
INSIDE SALES TEAM

約200名のプロフェッショナルチーム

法人営業で
お困りの皆さま



リードやアポイントが
欲しいが、数が足りない…



マーケティングオートメーション
(MA)の効果が見えない…

SALES BASE
NIKITA



売れない理由が分からない、
売れてる理由も分からない…

人工知能とインサイドセールスの融合で、アプローチしたい企業を選び、
データに基づいた法人営業を実現し、問題を解決します!

SALES BASE ご利用実績 (2017年9月現在)

利用社数 **500社 1,000** 商材

月間獲得
リード数 約 **30,000** 件

累計獲得
商談数 約 **48,000** 件

NIKITA は完全成果報酬型でご利用いただけます

NIKITA ご利用の流れ

1

NIKITAへ
商品を登録

2

400万社の中から
今攻めるべき
ホットリストのご提案

3

抽出した
リストに対しての
アポイント率・
マッチング数などの
データレポート

4

NIKITAによって
作成された
ホットリストに対し、
インサイドセールス※
を実行して
興味内容を確認

5

「貴社からの
情報提供を
許可する状態」
となった
リード情報のみを
成果報酬で提供
【成果報酬】
リード1件 10,000円～

※インサイドセールスとは当社セールsteamが貴社スタッフとして対象リストに対しての架電を代行することを指します。架電の内容は資料送付の許可、アポイントの獲得など貴社商品に応じてご相談ください。

詳しくは下記よりお問い合わせください。