

決裁者マッチング一筋7年半

決裁者マッチング支援SaaS チラCEO～ONLYSTORY有料版～ ご案内資料



日本マーケティングリサーチ機構

No.1リサーチ

※調査企画：日本マーケティングリサーチ機構（2021年6月間、ブランド名のイメージ調査）調査期間：2021年6月7日～2021年6月30日
調査方法：インターネットでのアンケート調査（30～70代男女738サンプル）



- 01. チラCEOとは
- 02. チラCEOのマッチング方法
- 03. チラCEO4つのコアバリュー
- 04. 提供するアポイントの特徴
- 05. コミュニティの考え方について
- 06. ご利用事例
- 07. 料金プラン
- 08. サポート体制・会社概要

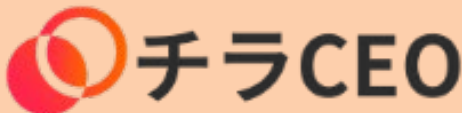
チラCEOとは



チラCEOは
決裁者マッチングを通じて
営業課題を中心に経営課題を解決するサービスです

経営課題

営業課題



営業・集客課題解決

資本主義最適化

| 例

 認知拡大

 アポ獲得

 成約

経営課題解決

信用主義最適化

| 例

 提携先、投資先の獲得

 自社事業のブラッシュアップ

 魅力的な経営者、サービスとの出会い

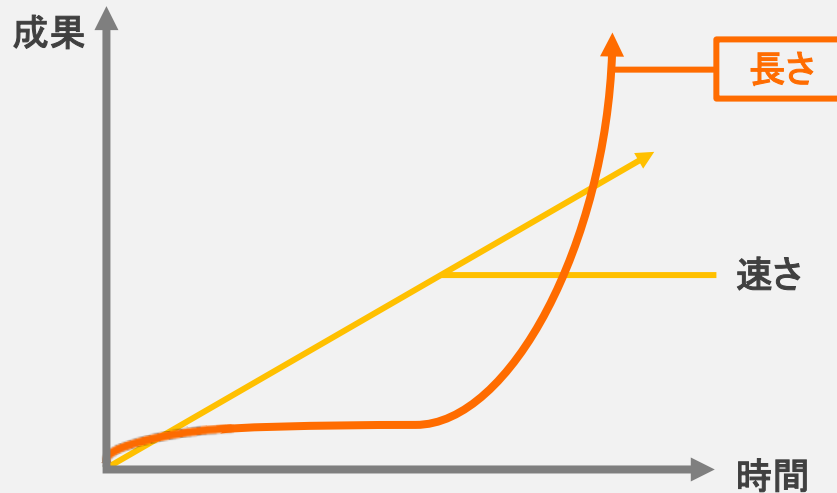
1

速さ
(短期指標:成約数・額)

2

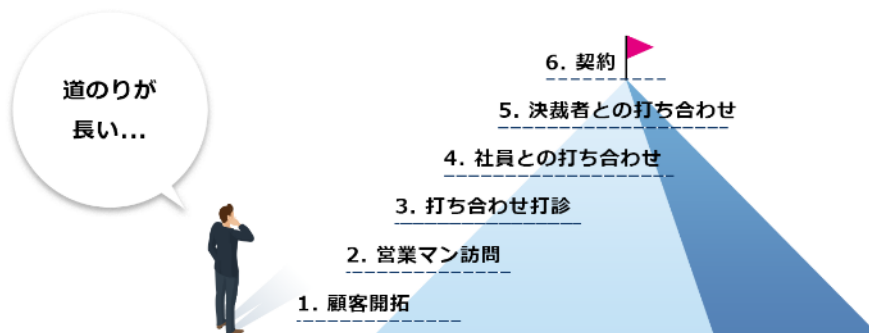
長さ
(中長期指標:接点数)

決裁者同士の繋がりは、
短期だけでなく、中長期での資産になる

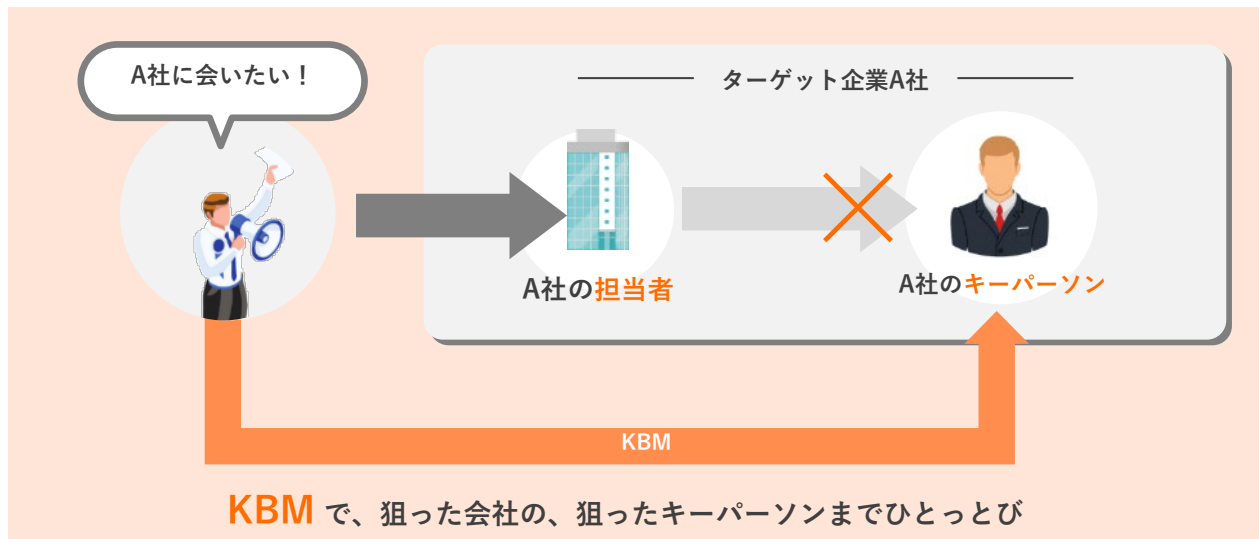


= “**決裁者**” に会えない

BtoB営業では非決裁者と会っても、中々契約に繋がらない



KBM (キーパーソンベースドマーケティング)とは
企業ではなく、**その先の決裁者を基軸**としたマーケティング活動



チラCEOのマッチング方法



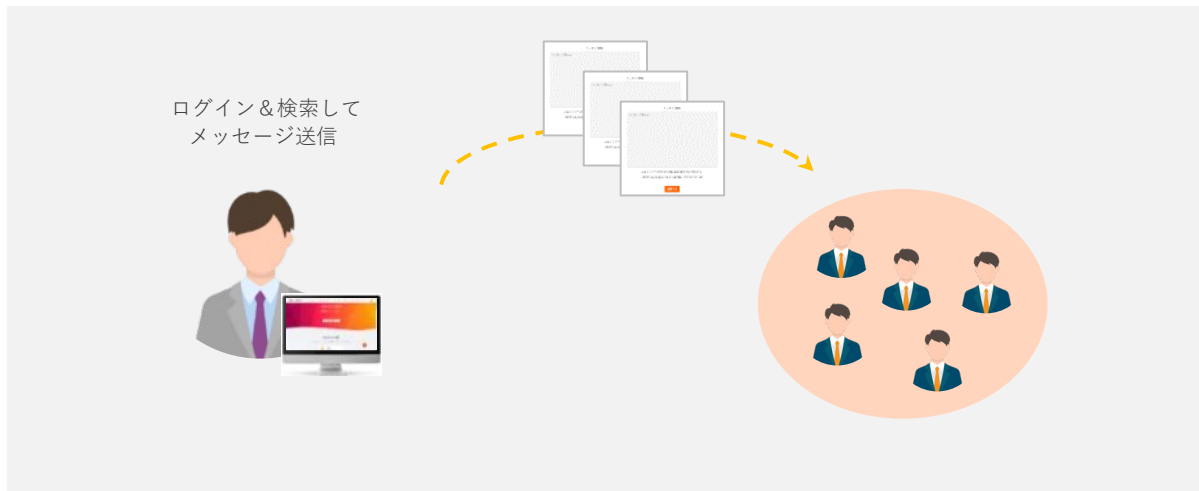
決裁者マッチングサービス『ONLY STORY』を基軸に、

4つの方法で決裁者商談を提供します



決裁者向けスカウトメッセージ機能

決裁者マッチングサービス『ONLY STORY』内から、
5,000名以上の決裁者に直接メッセージを送れるKBM支援ツール



相手のニーズ・自社のターゲットから企業を検索できる

決裁者を探す

登録されている決裁者様を様々な条件から絞り込み、あなたが会いたいと思う方を見つけてメッセージを送ってみましょう。

≡ 条件を設定して検索

📌 保存した決裁者一覧

フリーワードで検索



業種	ニーズを選択	選択中の項目
従業員数	すべて選択 解除	業種
ニーズ	<p>自社商材の集客を強化していきたい</p> <p>ウェブからの集客に力を入れたい</p> <p>新卒の学生を採用したい</p> <p>中途人材を採用したい</p> <p>インターン生を採用したい、インターン制度を導入したい</p> <p>業務委託・派遣を依頼したい</p> <p>資金調達をしたい</p> <p>節税に興味がある</p> <p>経費削減をしていきたい</p> <p>資金繰りを改善したい</p> <p>業務の効率化を進めたい</p>	<p>選択項目をリセット</p> <p>IT・情報通信業</p> <p>人材(採用・派遣)</p> <p>ニーズ</p> <p>自社商材の集客を強化していきたい</p>
所在地		
役職		

月5回の掲示板への投稿

5,000名以上の決裁者に対し、
貴社の「Buy（買いたい）」
「Sell（売りたい）」を投稿し
課題解決機会を創出する機能

全掲示板投稿の確認

月間150件以上の投稿があるため
決裁者の「買いたい」「売りたい」
という最新のニーズがわかる

今だけ！

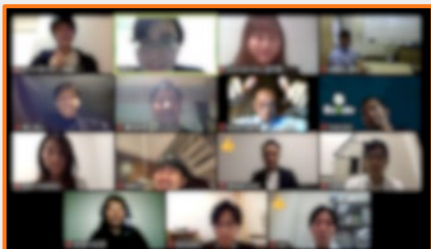
掲示板の投稿に無制限で連絡できる！



弊社主催オンラインイベント会

決裁者の方限定でマッチングを創出する様々なイベントを週3回開催

通常オンラインピッチ会



概要

成長企業の決裁者で集まり、
マッチングを行うイベント

おすすめの方

マッチング数を増やしたい方

GIVERピッチ



概要

大手企業向けのピッチイベント

おすすめの方

エンタープライズ企業を
狙いたい方

テーマ別イベント



概要

資金調達をした経営者の会、自社の
新卒を自慢する会など様々なテーマで
ディスカッションを行うイベント

おすすめの方

セミナーとは違った色のリアルな情報・
ノウハウを共有し合いたい方

弊社が仲介し、直接企業をご紹介

CS（カスタマーサクセス）が定例ミーティング*時に
直接企業を紹介(プレミアムプランのみ)

紹介企業様との打ち合わせ後に、

弊社が紹介企業様からフィードバックを回収。

次回の改善に繋げることが可能！

*一部プランではメール/電話。



手法の関係性を別業界で例えると



スカウトメッセージ&掲示板



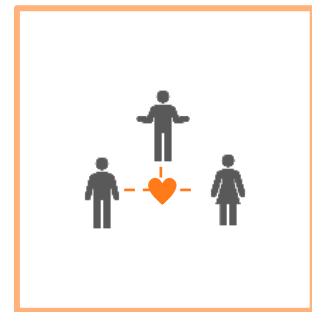
恋愛マッチングアプリ



オンライン交流会



婚活パーティー



弊社が仲介
(プレミアムのみ)



お見合い仲介

性質の違う手法で、**決裁者マッチング**を創出

お客様に直接聞いた、 チラCEO 4つのコアバリュー



01



決裁者と会える

02



商談獲得単価が安い

03



日本最大規模の
決裁者登録数
×
毎月増える決裁者数

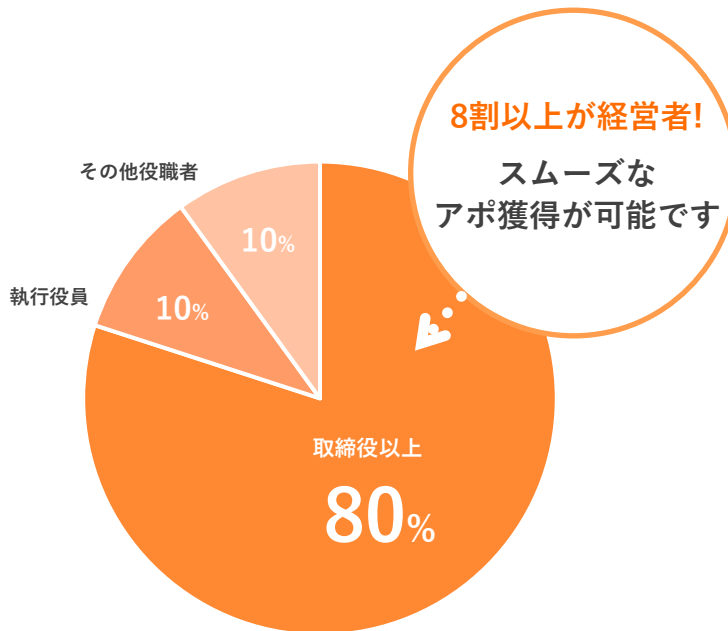
04



カスタマーサクセス
体制

1 決裁者と会える

全体の8割以上が取締役以上の経営層



2 商談獲得単価が安い

チラCEO 月額35万円プランの場合

下記4導線を十分に活用することで、平均月**10**件の商談獲得



メッセージ送付



掲示板投稿



オンラインイベント



紹介

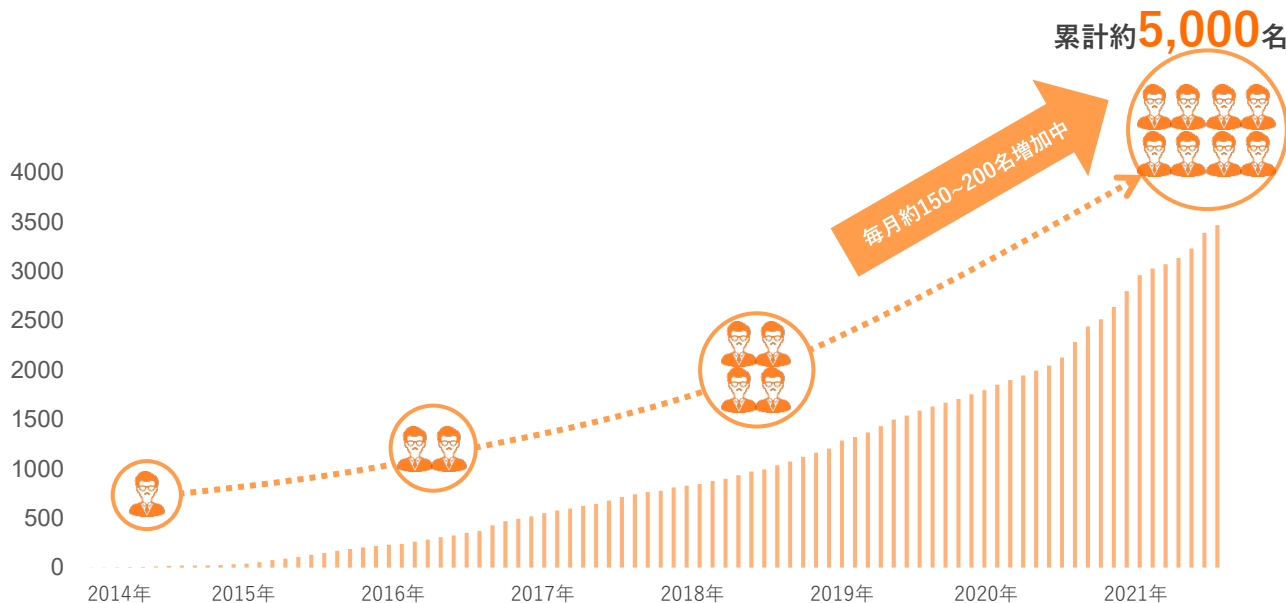


商談獲得単価約3万円台となり、相場の半額以下！

* サービスをしっかりと使った場合の平均であり、成果を保証するものではありません。

3 日本最大規模の決裁者登録数×毎月増える決裁者数

過去7年間の会員の推移



累計約5,000名、毎月約150~200名が新規登録しています。

4 カスタマーサクセス体制

会社の全メンバーの約**4-5割**がカスタマーサクセス

キックオフ
ミーティング



メッセ送付リストの
作成・文面の提案



商談日程調整の
フォロー



月に1回の定例MTG
(ミーティング)



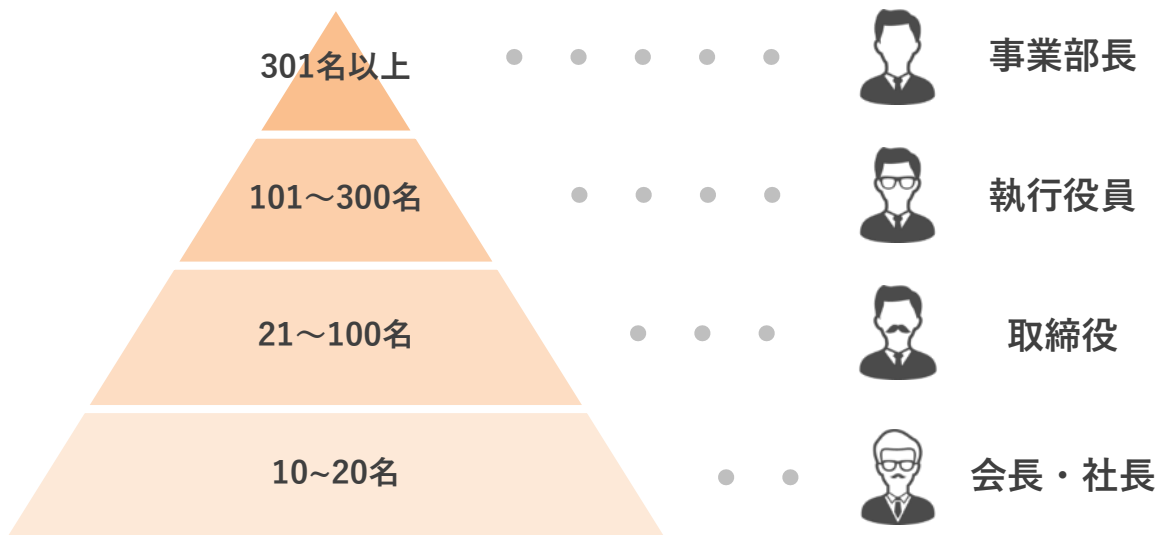
オンラインイベントでの
マッチング支援



ご紹介した企業様の
ナーチャリング支援



決裁者性の高さ与企业規模は、反比例関係となる



*上記は目安であり、全ての会社様が上記対応となっているわけではない点、予めご理解頂きますと幸いです。

提供するアポイントの特徴



決裁者同士だからこそ、双方向商談型アポ

一方的な説明営業では、決裁者は買わない。
決裁者同士の双方向型商談を通して、信頼し購買する決裁者がいる。

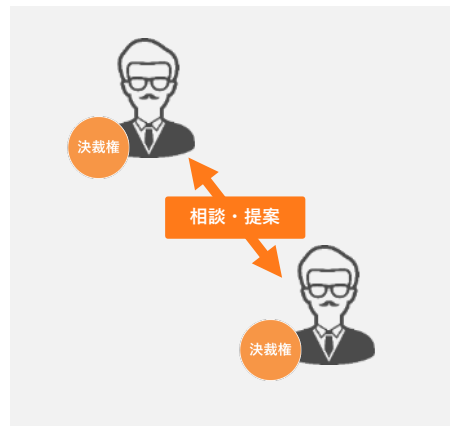
売る側・買う側に分離される

1方向商談型



双方がフラットに話せる

双方向商談型

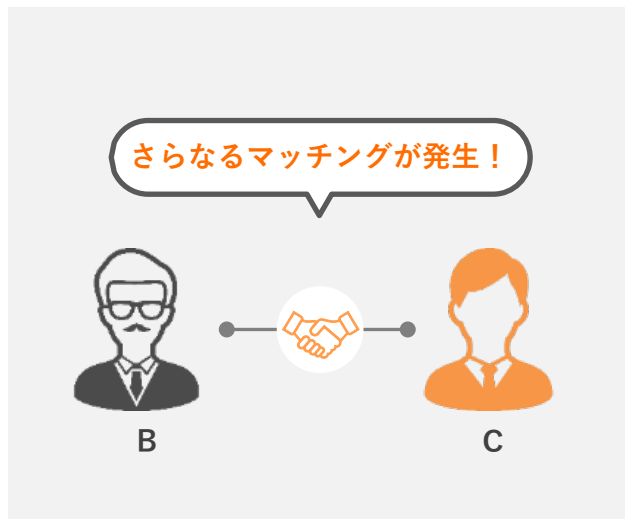


これからの時代に適した「双方向型アポイント」を提供

	一方向型アポイント	双方向型アポイント
マッチング先の関係性	発注者と受注者	受発注者と受発注者
決裁者性	×	○
ターゲット性	△ (選びにくい)	○ (選べる)
ニーズ性	○ (営業アポ)	×
即決性	△ ニーズは顕在だが担当者のため リードタイムは長くなる	△ 決裁者のため決めるのは早い が必要となり、リードタイムが長くなる
アポの独占性	×	○
発注者の購買理由	機能・商材の質	意味・人・想い
WHO起因	WHO起因低い	WHO起因高い = 決裁者性



マッチング相手から紹介が増加中



チラCEOは**決裁者性が強い**アポイントメントを創出

他施策とのアポイントの性質の違い

	テレアポ	フォーム代行	顧問サービス	WEB広告	経営者コミュニティ	チラCEO
決裁者性	△	△	○	△	○	◎
ニーズ性	△	△	△	○	△	△
ターゲット性	○	○	○	○	△	○

○：高い △：低い

コミュニティの考え方について



GIVER BASED COMMUNITY

売ろう売ろうとするTAKERよりも、GIVERの方が結果的にサイトで売れている傾向があります。

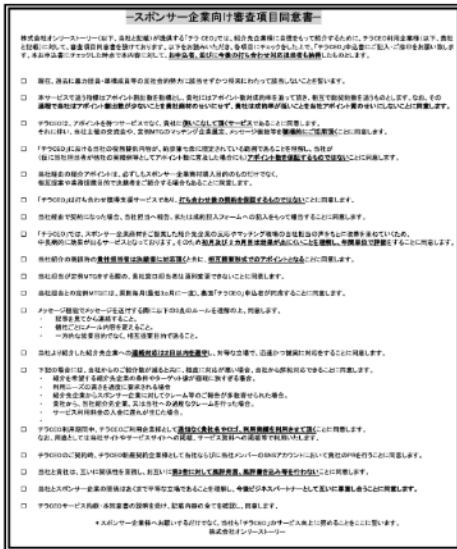


GIVERコミュニティを目指しており、
GIVERでいるほうが良い結果となります。

利用企業様に成果を出して いただくために、審査制としております。

そのため**全ての会社**がご利用いただけるわけではございません。

審査項目例



- 投資や貢献意欲のある**GIVER**である
- 業種、従業員数規模等の
アポイント条件が厳しすぎない
- 相互提案が可能
- 決裁者が商談対応可能
- 役務提供スタンスへの理解・納得がある

チラCEOは アウトバウンド× ラブレター○

	アウトバウンド 	ラブレター 
送信文面	無差別一斉送信型	セミオーダーメイド型
送信先	接点の全くない群に送る	同一コミュニティ内に送る
着地	一方向型の営業着地	双方向型の提案着地

* アポイントを待つサービスではありません

アポ率が1%前後の、アウトバウンドメッセージ例

〇〇 様はじめまして。
株式会社〇〇で〇〇を務めております、〇〇と申します。
貴社ホームページを拝見し、お力になれるのではと思いご連絡差し上げました。
もしよろしければ一度お打ち合わせの機会を頂戴できればと思っております。

弊社は、〇〇件の実績を持つ「〇〇」というツールを運営しております。
(HP URL : ~)

リモートワークが進み、今まで行っていたオフライン施策が通じなくなっている
今の時期だからこそ、オンラインセールスのご支援ができればと思います。

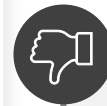
「短期的に売上を伸ばしたい」
「DXを推進していきたいが、どうしたら良いかわからない」
抽象的でも構いませんので、ご状況や課題感をお話いただければ、
様々な観点から解決策をご提示させていただきます。

ご興味をお持ちいただけましたら、
以下日程で情報交換の機会をいただけましたら幸いです。

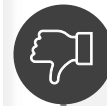
〇月〇日〇時～
※オンラインでのお打ち合わせとさせていただきます。

何卒よろしくお願いいたします。

〇〇



なぜあなたに送ったのか
明記されておらず、
テンプレート感が出ている



相手へのメリットの提示がなく
一方的に自社商材を営業をする
メッセージになっている



全体を通して、
相手への興味関心が伝わらない

アポ率が15%前後の、ラブレターメッセージ例

お世話になっております。
〇〇というツールを提供する〇〇株式会社の〇〇と申します。
サービスURL：～

HP・プロフィールを拝見して●●に興味があり、ご連絡いたしました。

弊社は設立●年で、顧客数も●●社以上にご利用いただいております。

この度、〇〇という背景があり、
新規事業として“■■”に乗り出しました。
〇〇というメリット・特徴があります。

事業拡大にあたり、
LP生成・広告運用・人材育成/採用・営業強化など様々考えておりますので、
色々情報交換ができればと思っております。

(併せて、プロフィールに表記されている会社以外にも
いくつか会社を経営しておりますので、
必要に応じて多数経営者の人脈や
情報を上手くお話できればと思っております。)

よろしければご挨拶を兼ねまして、情報交換いかがでしょうか？

よろしく願い申し上げます。

〇〇



具体的に興味を持った部分を提示している



双方での情報交換の機会を提示している



相手へのメリットが提示されている

主なマッチング導線である メッセージ機能の取り締まりを行っています



メッセージ添削イベントの実施



不適切なメッセージを通報する機能の開発



メッセージ活用術をまとめた資料の配布

打ち合わせのフィードバックを マッチング相手から受け取れる ・ マッチング相手に送る機能

メリット

- ✓ 一方的な売り込み等をする
TAKERな決裁者が明確に
- ✓ 自社の営業や商材のフィードバックを回収し
成約率向上に繋げることができる

お打ち合わせしたユーザー様へフィードバックをお願いします

コミュニティの健全化及び、マッチングの質向上のために、
お打ち合わせしたユーザー様への評価とフィードバックをお願いします。
※完了するまでその他の機能はご利用いただけません。



株式会社オンラインストーリー-DEMO
倉富 昂 / 代表取締役

打ち合わせをした相手の評価をしてください(人・会社共に必須)

会社の評価 (サービス内容・見せ方)	人の評価 (対応・態度)
☆☆☆☆☆	☆☆☆☆☆

フィードバックを入力(任意)

※注 - フィードバックは匿名かつ日時も相手に表示されません。

フィードバックを送信する

ご利用事例



チラCEO利用で 投資額の**5**倍以上の売り上げ獲得

実績

- ・ 決裁者マッチング数 **174**件
- ・ 成約 **19**件

チラCEOでの成果

- ・ パートナー企業を5社開拓
- ・ 良いサービスとの出会い

チラCEOでおつなぎした決裁者の

新卒採用サービスを導入し初めての新卒採用に成功



後藤ブランド株式会社

社長 後藤 晴伸様

業種：Webマーケティング

経営コンサルティング

[他の事例はこちら](#)



オンラインイベントだけで**10**成約以上！ 徹底した準備が成功の秘訣

実績

- ・ 決裁者マッチング数 **229**件
- ・ 成約 **18**件

チラCEOでの成果

- ・ 自身が商談に出て現場を知れた

現場に出た結果、営業資料やオペレーションの改善点に気付けた

- ・ 良いサービスとの出会い

チラCEOでおつなぎしたタレント起用サービスを契約しマーケティング効果が向上



株式会社シューマツワーカー
COO 星 耀介様
業種：人材

[他の事例はこちら](#)



料金プラン



サブスクリプション型の課金形態 (年間契約)

- どれだけ成約しても**追加料金一切なし!**
- 4つの導線が全て利用できてこの金額!!

プラン	ライトプラン	ベーシックプラン	プレミアムプラン
料金	月額 25万円 (税込)27.5万円 <ul style="list-style-type: none">・ 初期費用30万円・ 年間330万円	月額 35万円 (税込)38.5万円 <ul style="list-style-type: none">・ 初期費用30万円・ 年間450万円	月額 50万円 (税込)55万円 <ul style="list-style-type: none">・ 初期費用30万円・ 年間630万円
	新卒1名の給料	正社員1名の給料	上級社員1名の給料

お得な2年契約も

- 2年契約で**10%OFF**に！
- 事業拡大フェーズの**今**がチャンス！

プラン	ライトプラン	ベーシックプラン	プレミアムプラン
料金	月額25万円	月額35万円	月額50万円
	▼	▼	▼
	月額 22.5 万円 (税込)24.75万円 ・ 初期費用30万円 ・ 2年間570万円	月額 31.5 万円 (税込)34.65万円 ・ 初期費用30万円 ・ 2年間786万円	月額 45 万円 (税込)49.5万円 ・ 初期費用30万円 ・ 2年間1,100万円
	2年間で 60万円お得に！	2年間で 84万円お得に！	2年間で 130万円お得に！

プランごとの役務提供内容の違い

一番人気

月5社限定
運用担当付きプラン

プラン概要	ライト	ベーシック	プレミアム
プラン詳細	貴社に全て 使いこなして頂くプラン	弊社メンバーが使いこなしを サポートするプラン	運用担当が付き・丸投げできる フルサポートプラン
掲示板投稿回数	月5回	月5回	月5回
メッセージ送信回数	週5人	週10人	週20人
オンラインイベント参加枠	2回/月	4回/月	無制限
大手・成長企業向け プレゼン会参加枠	×	△ (会によって招待可能性あり)	2回/月
専任担当者の有無	×	△	○ (弊社CS担当 + 運用担当の2名体制)
2ヶ月目以降の 定例MTG	月1回のメール紹介	月1回のメール紹介 +3か月に一度の定例MTG (MTG時の直接紹介はなし)	月1回のオンラインMTG (MTG時の直接紹介あり)
インサイドセールス代行の有無	×	×	○

市場全体のターゲットにアプローチできる チラCEO for Target

決裁者マッチングを通じて
営業課題を中心に経営課題を解決

チラCEO
月額25万円~

+

市場全体のターゲットに
アプローチできる

チラCEO for Target
月額**15**万円

* 詳細は次ページ

特徴



幅広いターゲットに
アプローチ可能



高い満足度
*ご利用中のお客様の
アポイント獲得目標達成度
80%以上



ワンストップで
弊社がサポート

ご利用の流れ



忙しい方におすすめ

運用担当が付き・丸投げできるインサイドセールス代行

業務内容

- ・日程調整
- ・相手から来たメッセージの返信
- ・会社の選定、メッセージの送信
- ・会いたいのスワイプと、掲示板の投稿 etc...

概要

月間30時間稼働

*代行者1名 + マネジメント担当1名 *上記単位で稼働時間数の増加可能

*弊社提携会社と運用を担当

メリット

- ・相手から来た連絡に対し、基本的に30分以内の対応が可能
- ・チラCEOに特化したサポートだからこそ、連携が工数が少なく、質が高い
- ・マニュアルにナレッジが蓄積されるため、
使えば使うほど対応の質・幅が向上しブラッシュアップされる

インサイドセールス代行導入前と後アポイント獲得数の変化

Before

4件



After

14件

インサイドセールス代行導入前と後の業務量の変化

Before

メッセージの送受信

掲示板の投稿・反応

「会いたい」スワイプ

イベント参加

商談への出席

After

本来集中すべき
業務だけに注力できる！

イベント参加

商談への出席

2アカウント目以降をご契約いただくと、 月額利用料金が**半額**に！



社長がビジネスアライアンス先、
投資先とのマッチング目的で活用！



別事業でのサービスの拡販にご利用！
新規事業のプロダクト立ち上げも支援！

※同一法人名内でのアカウント追加の場合のみ適応されます

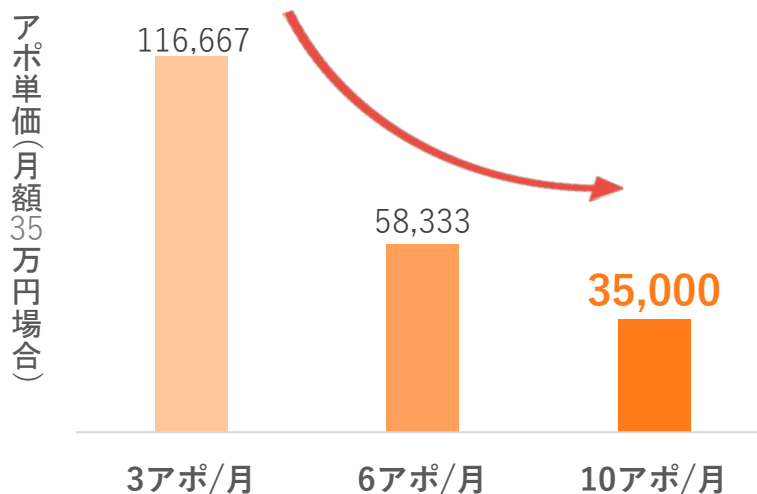
※半額の適応は複数プランのうちの下プランに適応されます

※契約頂いてから**当月以内のご契約**に限定させていただきます

※半額の適応は複数アカウントが使用されている間に限ります

いくらアポを取っても、月額単価が変わらない！

= 積極的に利用、参加するほどに、アポ単価がどんどん下がる料金形態



* チラCEOはアポを待つサービスでなく、使いこなすサービスです。積極的に利用するほどにお得になります。

* イベント参加、メッセージ送信のどちらも積極対応できない企業様は契約できません



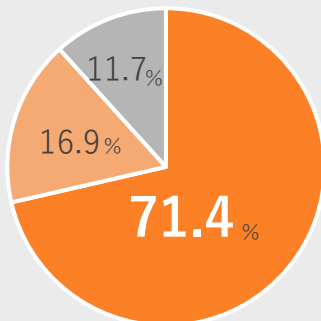
チラCEOを使えば誰でも絶対に成功できる



積極的に利用することで成果につながる

ユーザー会も、メッセージ送信も使っていなかった解約が圧倒的に多い
= **積極性が解約の関連要素**

▼解約顧客のチラCEO利用積極度▼



- メッセージ送信、オンラインイベントともに活用しておらず、アポ待ちの状態だった
- メッセージ送信、オンラインイベントのどちらか一方は積極的に使っていた
- メッセージ送信、オンラインイベントともに積極的に使っていた

無料プランのご案内

無料プランの3つの特徴



- ✓ スマホで気軽に利用可能
- ✓ 完全審査制のコミュニティ
- ✓ 決裁者限定でマッチング可能

毎日3人決裁者をおすすめ

おすすめ決裁者を
アプリで紹介。
“会いたい依頼”を送れる



チャットでメッセージ

お互いの“会いたい”で
マッチング。チャットで
メッセージを送り合う



決裁者だけに届く掲示板機能

決裁者に広めたい情報の
投稿や投稿への反応を
することができる



おすすめ決裁者へ「会いたい」を送る

毎日 **3** 件レコメンド(初日だけ5件)



決裁者に直接PR投稿をリリース

投稿者にメッセージを送れる



投稿で協力を依頼できる



サポート体制・会社概要



セキュリティ通信・データの安全性



- 通信の暗号化
- データの暗号化
- 脆弱性診断
- 信頼性の高いデータセンター
- 最新のセキュリティパッチの自動適応
- Firewall
- アカウント停止機能
- 機械学習を用いた、不審な操作の検知
- NIST（米国標準技術研究所）サイバーセキュリティ準拠

ISMSの取得



IS 717783/ISO 27001

弊社はISO27001(ISMS)認証を取得し、
保有する情報の保護に努めております。

決裁者マッチング一筋7年半

社名	株式会社オンリーストーリー
代表取締役	平野 哲也
設立	2014年2月14日
資本金	15億5,100万円（資本準備金等含む）

主な株主



テレビ

「おはよう日本」
「クローズアップ現代」
「Live News α」で特集



コンテスト

4つの
ビジネスコンテストで
受賞の実績



受賞

ベストベンチャー100に
3年連続選出



受賞

東洋経済
「すごいベンチャー100」
選出



調達

総額約16.5億調達済



受賞

「働きがいのある会社」ランキング
100名未満部門 日本5位受賞



商談から**1週間以内**にご契約いただいた方
限定の特典をご用意しております。
ぜひお気軽にお問い合わせください

お問い合わせ先



チラCEO事業部/大野崇人
10時~18時のお時間にてご希望の日と時刻を選択くださいませ。
TEL : 060-7372-2984(お電話くださいませ)
MAIL : shino@onlystory.co.jp
Facebook : <https://www.facebook.com/shuto.ohno.5>

Asia/Tokyo 10月 - 11月 2021

金	土	日	月	火	水	木
29	30	31	01	02	03	04
10:00	10:00	10:00	10:00	10:00	10:00	10:00
11:00	11:00	11:00	11:00	11:00	11:00	11:00



03-6821-7872

(平日10:00~19:00)



sales@onlystory.co.jp

[お打ち合わせ希望の方はこちらから日程をお選びください](#)

本書の内容、テキスト、画像等の無断転載・無断使用を固く禁じます。
また、他サイトへの引用を厳禁いたします。

