

Web広告では届かない層へ
ダイレクトアプローチで、“ほしい”リードを獲得

決裁者マッチング支援SaaS チラCEO



日本マーケティングリサーチ機構

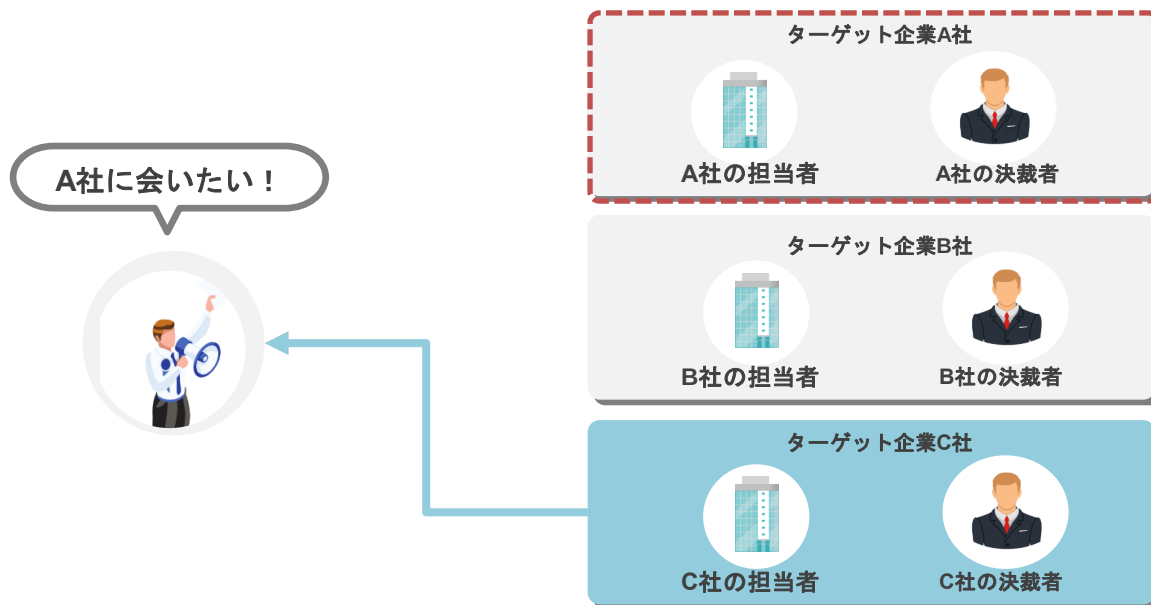
No.1リサーチ

※調査対象：日本マーケティングリサーチ機構（2021年01月～「ブランド名」のイメージ調査）調査期間：2021年6月17日～2021年6月30日
調査方法：インターネット上でアンケート調査（20～70代男女 71歳以上）

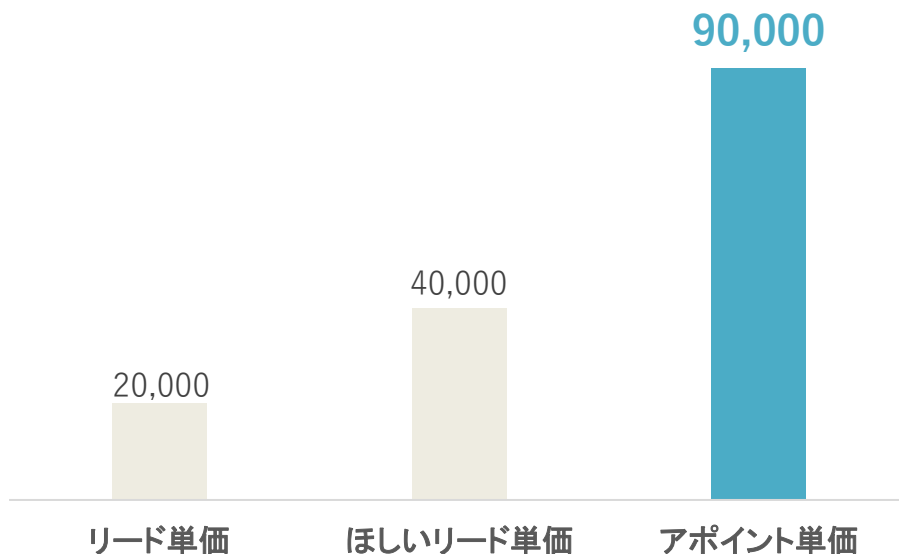


- 01. 解決する課題
- 02. 獲得できるアポイントの特徴
- 03. チラCEOとは
- 04. ご利用事例
- 05. 料金プラン

狙った企業の狙った役職の リード・アポイントを獲得することが難しい

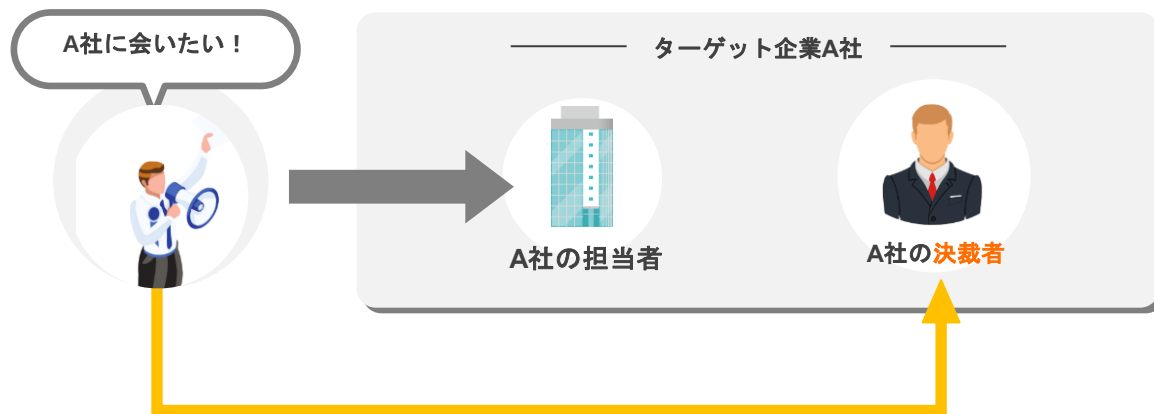


リード単価で見ると安いが、
”ほしい”リードの単価やアポイント単価になると高騰する



02. 獲得できるアポイントの特徴

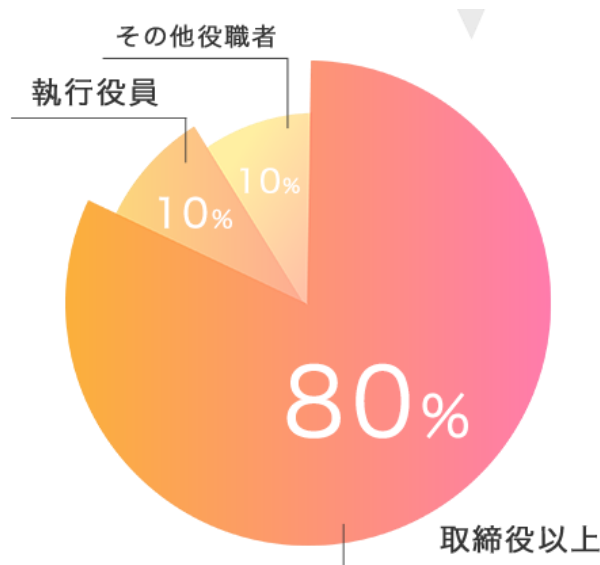
チラCEOで狙った企業の狙った役職のリード・アポイントを
相場よりも安く、効率的に獲得



狙った会社の、狙った決裁者までひとつとび

02. 獲得できるアポイントの特徴 1

8割以上が経営者！
スムーズなアポ獲得が可能



▲プラットフォームに登録している決裁者の役職の割合

決裁者商談獲得単価が**相場**の半額以下

例：20万円プランで月8件の商談獲得した場合



決裁者商談獲得単価

25,000~30,000円

* 積極的に4導線使って頂いた場合

チラCEOとは、4つのアプローチを通して、
決裁者マッチングを実現するサービスです。



メッセージ送付



掲示板投稿



紹介



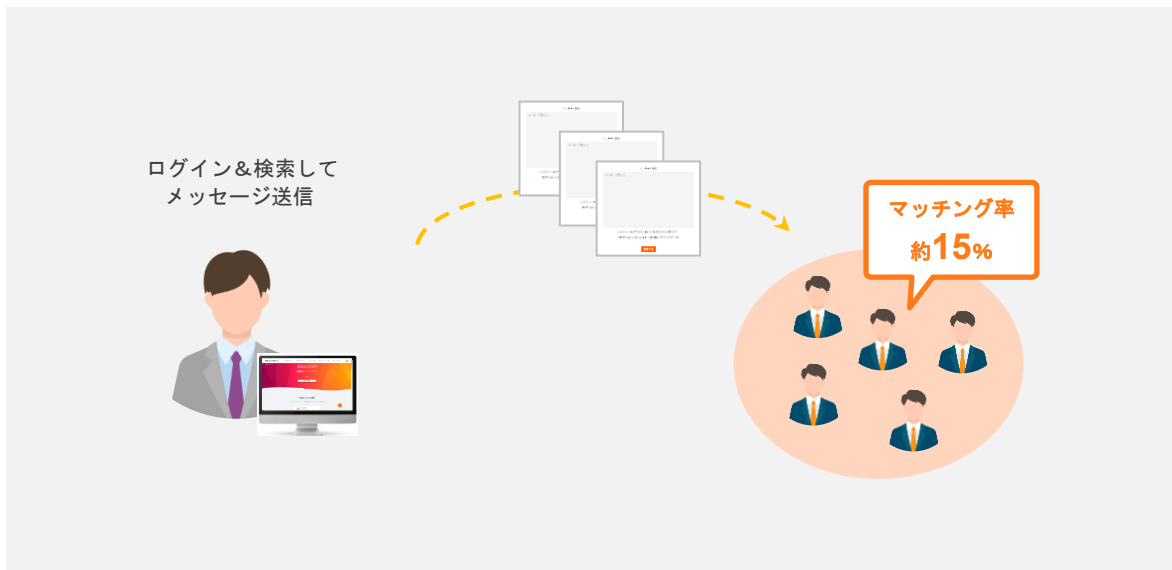
オンラインイベント

多くの企業様がWeb広告と並行してご活用頂いております



決裁者向けスカウトメッセージ機能

決裁者マッチングサービス『ONLY STORY』内から、
4,000名以上の決裁者に直接メッセージを送れるKBM支援ツール



選べる2つの検索方法

1. ターゲット検索

従業員数・業種等 から

企業を探す

- 業種
- 商材
- 創立年数
- 従業員数
- 決裁者の年齢
- 所在地

この条件で検索

業種

☐ IT・情報通信業	☐ 建築・不動産	☐ 卸売業・小売業
☐ 製造業	☐ 飲食・サービス	☐ 研修・コンサル
☐ 医療・介護・健康	☐ その他	☐ 広告・マーケティング・制作
☐ 人材(採用・派遣)	☐ 金融	☐ 保険
☐ BPO・業務委託	☐ ECサイト運営	☐ 飲食店・実店舗
☐ 士業(会計士・税理士・社労士・弁護士)		

従業員数

☐ 5人以下	☐ 6～10人	☐ 11～30人
☐ 31～50人	☐ 51～100人	☐ 101～300人
☐ 301～500人	☐ 501人～1000人	☐ 1001人～3000人
☐ 3001人以上		

選べる2つの検索方法

2. ニーズ検索

決裁者のニーズから

企業を探す

- | | |
|--|--|
| ☒ 自社人材の集客を強化していきたい | ☐ ウェブからの集客に力を入れたい |
| ☐ 新卒の学生を採用したい | ☐ 中途人材を採用したい |
| ☒ インターン生を採用したい、インターン制度を導入したい | ☐ 業務委託・派遣を依頼したい |
| ☐ 資金調達をしたい | ☐ 節税に興味がある |
| ☐ 経費削減をしていきたい | ☐ 資金繰りを改善したい |
| ☐ 業務の効率化を進めたい | ☒ RPAやCRMなどツール・システムを導入していきたい |
| ☐ 会社のブランディング、PRに力を入れていきたい | ☐ 福利厚生を充実させたい |
| ☐ 離職率を低下させたい | ☐ 社員の能力を高めたい |
| ☒ ITシステムの構築、運用の代行を頼みたい | ☐ ホームページをつくりたい・リニューアルしたい |
| ☐ 大企業の経営層と接点を持ちたい | ☐ 中小企業の経営層と接点を持ちたい |
| ☐ オフィス移転・新規出店をしたい(一年以内) | ☐ 金融機関向けの経営計画書作成を代行したい |
| ☐ 自身の退職金準備をしたい | ☐ その他 |
| ☐ 経営課題と向き合う時間が欲しい | ☐ 展示会に興味がある |
| ☐ 金融機関向けの経営計画書作成を代行してもらいたい、頼みたい | ☐ エンジニアを採用したい |

この条件で検索

月5回の掲示板への投稿

4,000名の決裁者に対し、
貴社の「Buy（買いたい）」
「Sell（売りたい）」を投稿し
課題解決機会を創出する機能

全掲示板投稿の確認

月間150件以上の投稿があるため
決裁者の「買いたい」「売りたい」
という**最新のニーズがわかる**

1投稿当たり平均**2**件程の反応



弊社が仲介し、直接企業をご紹介

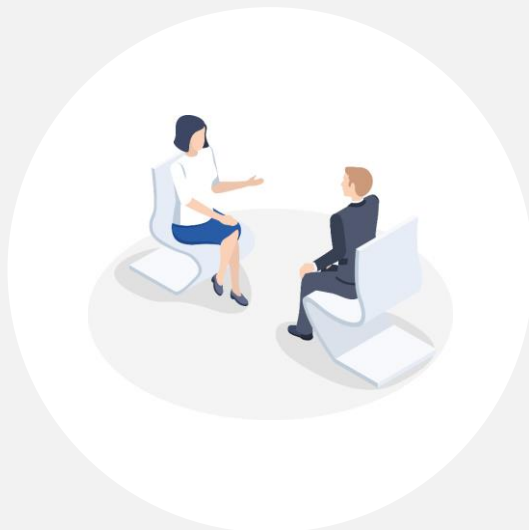
CS（カスタマーサクセス）が毎月のミーティング*時に**直接企業を紹介**

紹介企業様との打ち合わせ後に、

弊社が紹介企業様からフィードバックを回収。

次回の改善に繋げることが可能！

*一部プランではメール/電話。



弊社主催オンラインイベント会

決裁者の方限定で**マッチング**を創出する様々なイベントを週3回 開催

通常オンラインピッチ会



概要

成長企業の決裁者で集まり、
マッチングを行うイベント

おすすめの方

マッチング数を増やしたい方

GIVERピッチ

優良企業の役員 (GIVER) に自社のピッチができる

GIVERピッチ
-Ver.12-

11.13
Fri.

【今回のGIVER】
合同会社DMM.com
執行役員 エンターテインメント本部長
鶴田 直一氏

DMM

概要

大手企業向けのピッチイベント

おすすめの方

エンタープライズ企業を
狙いたい方

テーマ別イベント

大好評につき第3回!

**BtoB成長企業
マーケターの会**
-CMO/マーケ統括者限定-



概要

資金調達をした経営者の会、自社の
新卒を自慢する会など様々なテーマで
行うイベント

おすすめの方

セミナーとは違った色のリアルな情報・
ノウハウを共有し合いたい方

チラCEO利用で 投資額の**5**倍以上の売り上げ獲得

実績

- ・ 決裁者マッチング数 **174**件
- ・ 成約 **19**件

チラCEOでの成果

- ・ パートナー企業を5社開拓

- ・ 良いサービスとの出会い

チラCEOでおつなぎした決裁者の

新卒採用サービスを導入し初めての新卒採用に成功



後藤ブランド株式会社

社長 後藤 晴伸様

業種：Webマーケティング

経営コンサルティング

オンラインイベントだけで**10**成約以上！ 徹底した準備が成功の秘訣

実績

- ・ 決裁者マッチング数 **229**件
- ・ 成約 **18**件

チラCEOでの成果

- ・ 自身が商談に出て現場を知れた
現場に出た結果、営業資料やオペレーションの
改善点に気付けた
- ・ 良いサービスとの出会い
チラCEOでおつなぎしたタレント起用サービスを
契約しマーケティング効果が向上



株式会社シューマツワーカー
COO 星 耀介様
業種：人材

サブスクリプション型の課金形態（年間契約）

- どれだけ成約しても**追加料金一切なし！**
- 4つの導線が全て利用できてこの金額！！

プラン	ライトプラン	ベーシックプラン	プレミアムプラン
料金	月額 20万円 (税込)22万円 ・ 初期費用30万円 ・ 年間270万円	月額 30万円 (税込)33万円 ・ 初期費用30万円 ・ 年間390万円	月額 40万円 (税込)44万円 ・ 初期費用30万円 ・ 年間510万円
	▽	▽	▽
	新卒 1名の給料と同額	正社員 1名の給料と同額	上級社員 1名の給料と同額

※ この金額を払えるかも、一つの審査基準となっています

お得な2年契約も

- 2年契約で**10%OFF**に！
- 事業拡大フェーズの**今**がチャンス！

プラン	ライトプラン	ベーシックプラン	プレミアムプラン
料金	月額20万円 ▼ 月額 18 万円 (税込)19.8万円 ・ 初期費用30万円 ・ 2年間462万円	月額30万円 ▼ 月額 27 万円 (税込)29.7万円 ・ 初期費用30万円 ・ 2年間678万円	月額40万円 ▼ 月額 36 万円 (税込)39.6万円 ・ 初期費用30万円 ・ 2年間894万円
	2年間で 48万円お得に！	2年間で 72万円お得に！	2年間で 96万円お得に！

05. プランごとの役務提供内容の違い

一番人気

月5社限定

プラン概要	ライト	ベーシック	プレミアム
プラン詳細	貴社に全て 使いこなして頂くプラン	弊社メンバーが使いこなしを サポートするプラン	個社毎に月一で担当が入り込む フルサポートプラン
掲示板投稿回数	月5回	月5回	月5回
メッセージ送信回数	週5人	週10人	週20人
オンラインイベント参加枠	2回／月	4回／月	無制限
大手・成長企業向け プレゼン会参加枠	×	×	2回／月
専任担当者	×	△	○
2ヶ月目以降の 定例MTG	月1回のメール紹介	月1回のメール紹介＋ 3カ月に1回のオンラインMTG	月1回のオンラインMTG
メッセージ送信代行の有無	×	×	○
貴社商談担当の決裁者レベル	決裁者対応	決裁者対応	決裁者レベルを 1段階ダウン可能

社名	株式会社オンリーストーリー
代表取締役	平野 哲也
設立	2014年2月14日
所在地	東京都渋谷区恵比寿南3-9-3 Aカントリーハウス
従業員数	正社員33名 (内定者インターン・派遣・業務委託等含め80名)
実績	「働きがいのある会社」ランキング 小規模部門5位 ベストベンチャー100 3年連続選出 NHK「クローズアップ現代」で特集 総額約15億円の資金調達実施済み

セキュリティ通信・データの安全性



- 通信の暗号化
- 信頼性の高いデータセンター
- データの暗号化
- Firewall

セキュリティへの取り組み



- 脆弱性診断
- アカウント停止機能

ISMSの取得



IS 717783/ISO 27001

弊社はISO27001(ISMS)認証を取得し、
保有する情報の保護に努めております。

お問い合わせ先

お打ち合わせ希望の方はこちらから日程をお選びください

TimeRex
PRODUCED BY 株式会社オナリストリー

ダッシュボード サポート  株式会社オナリストリーアカウント

日程調整【角】

日程選択

情報入力

日程調整完了

1. 日程選択

以下の中からご都合の良い日時を選択してください (所要時間60分)

Timezone: (UTC+09:00) アジア/東京

	4/7 (水)	4/8 (木)	4/9 (金)	4/10 (土)	4/11 (日)	→
10:00						10:00
11:00		11:00 - 12:00				11:00
12:00		12:00 - 13:00	12:00 - 13:00			12:00
13:00						13:00



03-6821-7872

(平日10:00~19:00)



sales@onlystory.jp

また、他サイトへの引用を厳禁いたします。

